



නිරසර වරධනයක් සඳහා වූ ජයග්‍රාහී සූත්‍රය

ප්‍රබල පියවර ඔස්සේ ප්‍රබල ප්‍රතිඵල.

Softlogic Life හි අපගේ වරධනය සකස් වී ඇත්තේ උපායමාර්ගික සැලසුම්, ආයෝජන මෙන් ම නවෝත්පාදනය හා විනය මත පදනම් වූ සූත්‍රයක් මගිනි.

දැඩි අභිලාෂයකින් යුතු ව කන්දක් තරණය කරන්නාක් මෙන්, අපගේ ඉදිරි ගමන් මඟ මගින් පිළිබිඹු වන්නේ රක්ෂණ ඔප්පු හිමියන්ගේ ආරක්ෂාව තහවුරු කරමින් කාර්යසාධනය ඉහළ නැංවීමේ නිර්භීත ගමන් මගක ශක්‍යතාවයි.

ශ්‍රී ලංකාවේ අභිමානවත් උරුමයක් වන සීගිරිය, උපායමාර්ගික විශිෂ්ටත්වය පිළිබඳ සාක්ෂියක් වන අතර, ජයග්‍රහණය, ශක්තිය සහ සුවිශාලත්වය පිළිබඳ සදාහරිත සංකේතයක් වශයෙන් එය පරිවර්තනය වූ දැක්මක් නිරූපණය කරයි.

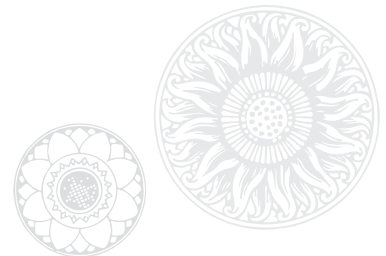
අපගේ සහායකවරයාගේ සමාලෝචනය



මෙම වසරේ ක්‍රියාකාරීත්වය ඔස්සේ සුවිශේෂී මූල්‍ය ප්‍රතිඵල පමණක් නොව, ශක්තිමත් ප්‍රාග්ධන ඔරොත්තු දීමේ හැකියාව, උපායමාර්ගික ව්‍යාප්තිය සහ ජාත්‍යන්තර ආයෝජකයින්ගේ විශ්වාසය යථා තත්ත්වයට පත් කිරීම ද පිළිබිඹු වේ. පසුගිය වසර හතරක කාලය තුළ Softlogic Life විසින් සිය දළ ලිඛිත වාරික (GWP) ප්‍රමාණය දෙගුණ කර ඇති අතර, එය අපගේ බෙදාහැරීමේ ජාලයේ, තාක්ෂණික යටිතල පහසුකම්වල සහ පාරිභෝගික කේන්ද්‍රීය උපායමාර්ගයේ වඩා පුළුල් ශක්‍යතාව පිළිබඳ කදිම සාක්ෂියකි.



අශෝක් පතිරගේ
සභාපති



Softlogic Life Insurance PLC හි 27 වන වාර්ෂික මහා සභා රැස්වීමට ඔබව සාදරයෙන් පිළිගැනීමටත්, 2025 දෙසැම්බර් 31 න් අවසන් වූ වර්ෂය සඳහා සමාගමේ ඒකාබද්ධ වාර්ෂික වාර්තාව සහ විගණනය කරන ලද මූල්‍ය ප්‍රකාශන ඉදිරිපත් කිරීමට ලැබීමත් මා ලද මහත් භාග්‍යයක් කොට සලකමි. ජාතික වශයෙන් ඇති වී තිබෙන නව වෙනස්කම් යටතේ සහ විශ්වාසය, ස්ථාවරත්වය මෙන් ම ඉදිරි ගමන යළි ස්ථාවර කර ගත් කර්මාන්තයක් තුළ පූර්ණ ව්‍යාපාරික වක්‍රයක් සම්පූර්ණ කිරීම සනිටුහන් කරමින්, මෙම කාල සීමාව Softlogic Life හි ඉදිරි ගමනේ තීරණාත්මක පරිච්ඡේදයක් සලකුණු කරයි.

මෙම වසරේ ක්‍රියාකාරීත්වය ඔස්සේ සුවිශේෂී මූල්‍ය ප්‍රතිඵල පමණක් නොව, ශක්තිමත් ප්‍රාග්ධන ඔරොත්තු දීමේ හැකියාව, උපායමාර්ගික ව්‍යාප්තිය සහ ජාත්‍යන්තර ආයෝජකයින්ගේ විශ්වාසය යථා තත්ත්වයට පත් කිරීම ද පිළිබිඹු වේ. පසුගිය වසර හතරක කාලය තුළ Softlogic Life විසින් සිය දළ ලිඛිත වාරික (GWP) ප්‍රමාණය දෙගුණ කර ඇති අතර, එය අපගේ බෙදාහැරීමේ ජාලයේ, තාක්ෂණික යටිතල පහසුකම්වල සහ පාරිභෝගික කේන්ද්‍රීය උපායමාර්ගයේ වඩා පුළුල් ශක්‍යතාව පිළිබඳ කදිම සාක්ෂියකි. මෙම ගම්‍යතාවය මත පදනම් වෙමින්, අපගේ අනන්‍යතාවන් බවට පත්ව ඇති අවදානම් භාරගැනීමේ විනය සහ ප්‍රාග්ධන ශක්තිය අඛණ්ඩව පවත්වා ගනිමින්, පෙර වසරට සාපේක්ෂව 27% ක වර්ධනයක් සමඟින් 2025 වසර තවත් වාර්තාගත වසරක් බවට පත් විය. අපගේ දිගුකාලීන මූල්‍ය ස්ථාවරත්වය තවදුරටත් ශක්තිමත් කර ගන්නා අතරම අපගේ කොටස් ගිණිහිටි ඉහළ වටිනාකමක් ලබා දෙමින්, අපගේ ව්‍යාපාරික ආකෘතියේ සාර්ථකත්වය පිළිබඳ ප්‍රබල සාක්ෂියක් ලෙස මෙම වසරේ අපගේ ක්‍රියාකාරීත්වය පෙන්වා දිය හැකිය.

පරිවර්තනීය අත්පත් කර ගැනීමක්

2025 වසරේ සිදු වූ වඩාත් පරිවර්තනීය සිදුවීම් අතර, (Allianz Life Insurance Lanka Limited) හි 100% ක හිමිකාරීත්වය අත්පත් කර ගැනීම කැපී පෙනෙන අතර, එය ව්‍යාපාරික පරිමාණය ඉහළ නංවන, බෙදාහැරීමේ ජාලය ශක්තිමත් කරන සහ වෙළෙඳපොළ කොටස පුළුල් කිරීම වේගවත් කරන සුවිශේෂී ගනුදෙනුවක් වේ. ගෝලීය වශයෙන් ප්‍රමුඛ පෙළේ රක්ෂණ සන්නාමයක් ලෙස පිළිගැනෙන Allianz සමාගම, ශ්‍රී ලංකා වෙළෙඳපොළෙන් ඉවත් වීමට ගත් තීරණයක් සමඟින් දුර්ලභ උපායමාර්ගික අවස්ථාවක් නිර්මාණය විය.

වගුව 1: මූල්‍ය දර්ශක

		2025	2024
දළ ලිඛිත වාරිකය	රු.බි.	40.1	31.6
බදු පෙර ලාභය	රු.බි.	6.6	6.3
බදු පසු ලාභය	රු.බි.	4.7	4.5
කොටසකට ඉපයුම	රු.	14.8	12.6
හිමිකම් මත ප්‍රතිලාභ අනුපාතය	%	39.0	38.2
මෙහෙයුම් වියදම් අනුපාතය	%	17.2	18.5

Softlogic Life හි අඛණ්ඩ ක්‍රියාකාරීත්වය, ගැඹුරු දේශීය විශේෂඥතාව සහ දේශීය වෙළෙඳපොළ කෙරෙහි ඇති නොසැලෙන කැපවීම හේතුවෙන්, Allianz හි මෙහෙයුම් සහ පාරිභෝගික සබඳතාවල ස්වභාවික භාරකරු බවට පත්වීමට සමාගමට හැකි විය. මෙම අත්පත් කරගැනීම් තුළින් ලබා ගැනීමට හැකි ඒකාබද්ධ ප්‍රතිලාභ සුවිශේෂී වනු ඇතැයි අපේක්ෂා කෙරේ. පුළුල් වූ විකුණුම් බලකායේ ශක්තිය, පුළුල් බෙදාහැරීමේ ප්‍රවේශය, වැඩිදියුණු කළ බැංකු රක්ෂණ හැකියාවන් සහ ගැඹුරු තාක්ෂණික විශේෂඥතාව මෙන්ම, අවදානම් භාරගැනීම්, හිමිකම් පියවීම් සහ පාරිභෝගික සබඳතා හරහා කෘතිම බුද්ධිය (AI) මගින් මෙහෙයවන විශ්ලේෂණ හැකියාවන් ඊට ඇතුළත් වේ. මෙම ඒකාබද්ධ වීම ඔස්සේ සෑම උපදේශකයෙකු ගේම ඵලදායීතාව වේගවත් කිරීම, රක්ෂණ ඔප්පු අඛණ්ඩව පවත්වාගෙන යාම වැඩිදියුණු කිරීම සහ දිගුකාලීන ලාභදායීතාවය ශක්තිමත් කිරීම සිදු වනු ඇත. උපායමාර්ගික වශයෙන් ගත් කල, 2030 වසර වන විට රක්ෂණ ව්‍යාප්තිය සැලකිය යුතු ලෙස ඉහළ නැංවීම සඳහා ශ්‍රී ලංකා රක්ෂණ නියාමන කොමිෂන් සභාවේ (IRCSL) දැක්ම අනුව ගමන් කරමින් තීරණාත්මක කාර්යභාරයක් ඉටු කිරීමට Softlogic Life සමාගම නිසි ලෙස ස්ථානගත කරනු ලැබේ.

ඉතා සාර්ථක ප්‍රතිඵල ලබා දුන් වසරක්

Softlogic Life සමාගම ශ්‍රී ලංකාවේ ජීවිත රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රයේ ප්‍රධානතම ආයතනයක් ලෙස තම ස්ථානය ස්ථාවර කර ගත් වසරක් ලෙස 2025 වසර ඉතිහාසයට එක් වනු ඇත. ඔවුන්ගේ මෙම වර්ධනය ඉතා සැලසුම් සහගත, ක්‍රමානුකූල මෙන්ම අඛණ්ඩ ව පවත්වාගෙන යා හැකි ස්ථාවර දෙයක් බවට පත් වී තිබේ. සමූහයක් ලෙස ගත් විට, සමාගමේ දළ වාරික ආදායම (GWP) රුපියල් බිලියන 40ක් දක්වා වැඩි වී ඇත (2024 වසරේදී එය රුපියල් බිලියන 31.6ක් විය). එසේම, බදු ගෙවීමෙන් පසු ලාභය රුපියල් බිලියන 4.7 දක්වා වර්ධනය වී ඇත (2024 වසරේදී එය රුපියල් බිලියන 4.5ක් විය). කොටසක් මත ඉපයුම රු. 14.79 දක්වා (2024: රු. 12.6) ඉහළ ගිය අතර හිමිකම් මත ප්‍රතිලාභය 39% දක්වා (2024: 38.2%) වර්ධනය විය. මෙහෙයුම් කාර්යක්ෂමතාව සහ පරිමාණයේ වාසි යන දෙකම පිළිබිඹු කරමින්, මෙහෙයුම් වියදම් අනුපාත මනා පාලනයකින් යුතුව පවත්වා ගෙන යෑමට හැකි විය. වැදගත්ම කරුණ නම්, 2025 වසර හුදෙක් ආදායම් වර්ධනය වූ වසරක් පමණක් නොව, එය ව්‍යුහාත්මක ස්ථාවරත්වයේ

වසරක් ද වීමයි. කිසිදු ප්‍රමාදයකින් හෝ අමතර පිරිවැයකින් තොරව, සමාගම විසින් සිය 2 වන ස්ථරයේ ණය පහසුකම 2025 ඔක්තෝබර් මාසයේදී සම්පූර්ණයෙන්ම සහ නියමිත වේලාවට ගෙවා නිම කරන ලදී. මෙම ජයග්‍රහණයන් සමඟ Softlogic Life හි විනයරුක මූල්‍ය කළමනාකාරීත්වය සහ විශ්වාසදායක පාර්ශ්වකරුවෙකු ලෙස ඇති විශ්වසනීයත්වය යළිත් වරක් තහවුරු විය. මෙම ආපසු ගෙවීමෙන් පසුව, Norfund සහ Funnfund ඇතුළු සංවර්ධන මූල්‍ය ආයතන සමාගම සමඟ ඇති සිය සබඳතා අලුත් කරන ලද අතර, එහි ප්‍රතිඵලයක් ලෙස 2026 වසරේ පළමු අර්ධයේදී ලබා ගැනීමට අපේක්ෂිත ඇමෙරිකානු ඩොලර් මිලියන 15 ක නව මූල්‍ය සම්පාදන ගිවිසුමකට එළඹීමට ද හැකි විය. ශ්‍රී ලංකාවේ පුළුල් ස්වේච්ඡා අවදානම් පරිසරය සැලකිල්ලට ගැනීමේදී, යළි ගොඩනැගුණු මෙම ජාත්‍යන්තර විශ්වාසය විශේෂයෙන්ම වැදගත් වේ.

මෙහෙයුම් පරිසරය

2025 වසරේ ශ්‍රී ලංකාවේ ආර්ථික පසුබිම, මීට පෙර කිහුණු අස්ථාවර තත්ත්වයෙන් මිදී කැපී පෙනෙන වෙනසක් පෙන්නුම් කළේය. සැබෑ දළ දේශීය නිෂ්පාදිතයේ වර්ධනය 4.5% න් 5% ක් අතර විය. උද්ධමනය 2% 3% දක්වා අඩු වූ අතර, භාණ්ඩාගාර බිල්පත් පොලී අනුපාත නැවතත් තනි ඉලක්කමකට පැමිණීම නිසා මූල්‍ය තත්ත්වයන් වඩාත් යහපත් මට්ටමකට පැමිණියේය. තවද, සංචාරක කර්මාන්තයේ නැවත පිබිදීම, විදේශීය ප්‍රේෂණ ගලා ඒම සහ මූල්‍ය ද්‍රවශීලතාවය වැඩිදියුණු වීම හරහා පාරිභෝගික විශ්වාසය තහවුරු වූ අතර, වෙළෙඳපොළ යථා තත්ත්වයට පත්වීමට එය බෙහෙවින් උපකාරී විය. මෙම ආර්ථික ස්ථාවරත්වය නිසා මාධ්‍යම පාත්තික ජනතාවගේ අතැති ආදායම කැපී පෙනෙන ලෙස ඉහළ ගියේය. මේ හේතුවෙන්, ජනතාව එදිනෙදා අවශ්‍යතා පිරිමැසීමට පමණක් මුදල් වැය කරන තත්ත්වයේ සිට, දිගුකාලීන මූල්‍ය ආරක්ෂාව සහ අනාගතය සැලසුම් කිරීම වෙත යොමු වීමක් දක්නට ලැබුණි. සමස්ත ආර්ථිකයේ නිෂ්පාදන මට්ටම, ආර්ථික අර්බුදයට පෙර පැවති මට්ටමට වඩා තවමත් මඳක් පහළින් කිහුණත්, එය 2019,2020 කාලයේ පැවති තත්ත්වයට ආසන්න වශයෙන් හෝ නැවත පැමිණීම ජාතික ආර්ථිකය යථා තත්ත්වයට පත්වීමේ සුවිශේෂී ජයග්‍රහණයකි. එමෙන්ම, අඩු පොලී අනුපාත සහිත ආර්ථික රටාවකට ගමන් කිරීමත් සමඟ, අපගේ ආයෝජන සැලසුම් උපායමාර්ගිකව නැවත සකස් කිරීමට අපට සිදුවිය. එහිදී, මූල්‍ය සුරක්ෂිතභාවය සහ ප්‍රාග්ධනය ආරක්ෂා කර ගැනීම ඉහළම මට්ටමකින් පවත්වා ගන්නා අතර ම, අපගේ ආයෝජනවලින් උපරිම ප්‍රතිලාභ ලබා ගැනීම කෙරෙහි අපි වැඩි අවධානයක් යොමු කළෙමු.

2025 වසරේදී සමස්ත ජීවිත රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රයේ ආසන්න වශයෙන් 24%ක වර්ධනයක් පෙන්නුම් කළ අතර, ඊට සාපේක්ෂව අප සමූහය 27%ක සුවිශේෂී වර්ධනයක් ලබා ගැනීමට සමත් විය. මේ ආකාරයට අඛණ්ඩව සෛඝ්‍ර සමාගම් අහිමිවා යාම හරහා, අපගේ වෙළෙඳපොළ කොටස තවදුරටත් ස්ථාවර වී තිබේ. ඒ

අපගේ සභාපතිවරයාගේ සමාලෝචනය

අනුව, ජීවිත රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රයේ වර්ධනය ඉදිරියට ගෙන යන ප්‍රධානතම බලවේගය බවට පත්වීමට Softlogic Life සමාගමට හැකි වී ඇත.

එසේ වුවද, 'දිත්වා' සුළු කුණාටුව වැනි දේශගුණික විපර්යාස හේතුවෙන් ඇති වූ බාධා කිරීම් මගින්, ඔරොත්තු දෙන අවදානම් කළමනාකරණයක අවශ්‍යතාව මනාව අවධාරණය කෙරිණි. අපගේ ජීවිත රක්ෂණ ආයෝජන කළඹ මෙහි සෘජු බලපෑම්වලින් සාපේක්ෂව ආරක්ෂා වී තිබුණද, මෙවැනි සිදුවීම් හරහා දේශගුණික අවදානම් සඳහා සූදානම් වීම සහ ඒවා අවම කිරීම සම්බන්ධයෙන් අපගේ උපායමාර්ගික අවධානය තවදුරටත් අවධාරණය විය.

නවෝත්පාදනය සහ රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රයේ අනාගතය
තාක්ෂණය සහ කෘතීම බුද්ධිය විසින් ගෝලීය වශයෙන් රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රය අඛණ්ඩව නව මානයකට ගෙන යමින් පවතී. ඉහළ පරිමාවකින් යුත්, ක්‍රියාවලි මත පදනම් වූ මෙහෙයුම්වලදී, කාර්යක්ෂමතාව, නිරවද්‍යතාවය සහ පාරිභෝගික අත්දැකීම් අතිශය ඉහළ නැංවීමට කෘතීම බුද්ධිය හැකියාව ලබා දෙයි. Softlogic Life ආයතනය නවෝත්පාදනයන්හි දක්වන නායකත්වය 2025 වසරේදී කලාපීය වශයෙන් ඇගයීමට ලක් වූ අතර Asia Insurance Review විසින් පිරිනමන ලද වසරේ විශිෂ්ටතම කෘතීම බුද්ධි මූලපිරීම සඳහා වූ සම්මානය සහ Emerging Asia Insurance සම්මාන උළෙලේ දී පිරිනමන ලද ශ්‍රී ලංකාවේ තාක්ෂණය සහ රක්ෂණ තාක්ෂණය පාදක කරගත් විශිෂ්ටතම නවෝත්පාදනය සඳහා වූ සම්මානය ද ඒ අතර විය. අපගේ මෙහෙයුම් තුළට උසස් තාක්ෂණයන් බද්ධ කිරීම සඳහා අප තුළ ඇති කැපවීම, මෙම ඇගයීම් මගින් හොඳින් තහවුරු වේ. අනාගතය දෙස බැලීමේදී, අවදානම් භාර ගැනීමේ නිරවද්‍යතාවය, පුරෝකථන විශ්ලේෂණ, වංචා හඳුනාගැනීම සහ පුද්ගලානුබද්ධ පාරිභෝගික සබඳතා මෙහෙයවීම කෘත්‍රීම බුද්ධිය මගින් සිදු කරනු ඇති අතර, ඒ ඔස්සේ පුළුල් කළ හැකි වර්ධනයක්, වැඩිදියුණු කළ ලාභදායීතාවයක් සහ සැලකිය යුතු සමාජීය බලපෑමක් නිර්මාණය කරනු ඇත.

Softlogic Life විසින් පුරෝගාමී මූලපිරීමක් ලබා ගනිමින්, ගෝලීය වශයෙන් පිළිගැනීමට ලක් ව ඇති මිනුම් දණ්ඩක් වන 'ආබාධිතභාවය වෙනුවෙන් ගළපන ලද ආයු කාලය' (DALYs) අනුව රක්ෂණවරණය මගින් ඇති කරන සමාජීය සෞඛ්‍ය බලපෑම ප්‍රමාණාත්මකව ගණනය කරන ලදී. ඒ අනුව අපගේ පාරිභෝගික ජාලය හරහා දළ වශයෙන් එවැනි අවස්ථා 5,000 ක් වළක්වා ගැනීමට හැකි වී ඇති අතර, එය ඇමෙරිකානු ඩොලර් මිලියන 58 ක ආර්ථික වටිනාකමක් නිර්මාණය කිරීමක් සිදු කර ඇත. එසේ ම, මහජන සෞඛ්‍ය සේවාව මත පැටවෙන බර ඇමෙරිකානු ඩොලර් මිලියන 15 කින් අඩු කිරීමක් ද සිදු කර ඇත. මෙම මූලපිරීම මගින් ජීවිත රක්ෂණයේ ප්‍රත්‍යක්ෂ සමාජීය වටිනාකම ප්‍රදර්ශනය කිරීමේ පෙරමුණටම Softlogic Life සමාගම පැමිණ ඇත.

නිරසාරභාවය සහ දේශගුණික අභියෝගවලට සාර්ථකව මුහුණ දීම

නිරසාරභාවය යනු අපගේ දිගුකාලීන සැලසුම්වල අත්‍යවශ්‍යම කොටසකි. Softlogic Life සමාගමේ පාරිසරික, සමාජීය සහ ආයතනික පාලන ප්‍රතිපත්තිය සකස් කර ඇත්තේ SLFRS S1 සහ S2, එක්සත් ජාතීන්ගේ නිරසාර සංවර්ධන ඉලක්ක සහ එක්සත් ජාතීන්ගේ ගෝලීය ගිවිසුම ඇතුළු දේශීය හා ජාත්‍යන්තර ප්‍රමිතීන්ට අනුකූලව ය. ආයතනයේ පාලන කටයුතු, එදිනෙදා මෙහෙයුම්, රක්ෂණ සැලසුම් සහ ආයෝජන සම්බන්ධයෙන් තීරණ ගැනීමේදී අපට මඟ පෙන්වන්නේ මෙම ප්‍රතිපත්තියයි. එමෙන්ම, අපගේ වත්කම් පරිසර හිතකාමී ව්‍යාපෘතිවල ආයෝජනය කිරීම හරහා පරිසරය සුරැකීමේ අරමුණු ඉටු කර ගැනීමට ද කටයුතු කරමින් සිටින්නෙමු. මෑතකදී ඇති වූ 'දිත්වා' සුළු කුණාටුව වැනි ස්වභාවික විපත් නිසා දේශගුණික අවදානම් පිළිබඳව අපගේ අවධානය තවත් වැඩි වී ඇත. එබැවින් අපගේ අනාගත ව්‍යාපාරික සැලසුම් සකස් කිරීමේදී මේ පිළිබඳව ප්‍රධාන වශයෙන් සලකා බලනු ලැබේ. අවදානම් අවම කර ගැනීමේ ක්‍රමෝපායක් ලෙස, අපගේ ව්‍යාපාර කටයුතු විවිධ ප්‍රදේශ පුරා ව්‍යාප්ත කිරීමට අප පියවර ගෙන ඇත. එසේම, අර්බුදයකදී වුවද ඔරොත්තු දීම සඳහා ප්‍රමාණවත් මූල්‍ය සංචිත පවත්වා ගැනීම සහ මූල්‍ය කළමනාකරණය ඉතා ක්‍රමානුකූලව සිදු කිරීම නිසා ආයතනයේ අඛණ්ඩ වර්ධනය මෙන්ම නොසැලී සිටීමේ හැකියාවද තහවුරු වී තිබේ. නිරසාරභාවය වෙනුවෙන් Softlogic Life සමාගම පෙරමුණ ගෙන කටයුතු කරන බව පෙන්වා දීමට කරුණු රැසක් ඇත. නවීන ව්‍යාපාරික වාර්තාකරණ ක්‍රම කල්පිතයට භාවිතයට ගැනීම, ඩිජිටල් සහ කෘත්‍රීම බුද්ධි නවෝත්පාදන වෙනුවෙන් ඇගයුම් ලැබීම සහ සමාජයේ සෞඛ්‍ය තත්ත්වය නැංවීමට හඳුන්වා දුන් DALY සංකල්පය පාදක කරගත් විශේෂ සෞඛ්‍ය වැඩසටහන් මීට උදාහරණ වේ. මේ සියල්ලෙන් තහවුරු වන්නේ, අපගේ දිගුකාලීන සහ මැනිය හැකි සාර්ථකත්වයේ ප්‍රධානතම රහස 'නිරසාරභාවය' බවයි.

ආයතනික පාලනය සහ ඉදිරි දැක්මක් සහිත අවදානම් කළමනාකරණය

ශක්තිමත් ආයතනික පාලනයක් තුළින් අපගේ සියලුම කාර්යයන් සඳහා ශක්තිමත් පදනමක් සැපයී ඇත. ස්වාධීන අධීක්ෂණයක් අධ්‍යක්ෂ මණ්ඩලයක් විසින් සමාගමේ උපායමාර්ග, ප්‍රාග්ධනය වෙන්

කිරීම සහ අවදානම් කළමනාකරණය පිළිබඳව කටයුතු කරයි. සමාලෝචනයට ලක්වන වසර තුළ කිසිදු නියාමන උල්ලංඝනයක් සිදු වී නොමැත. Softlogic Life විසින් අනිවාර්ය නියාමන අවශ්‍යතාවයන් අනුගමනය කිරීමේ දී ද පෙරමුණ ගනිමින්, පාරිසරික, සමාජීය සහ ආයතනික පාලන මිමි සෘජුවම ප්‍රධාන කාර්ය සාධන දර්ශක සහ ව්‍යවසාය අවදානම් කළමනාකරණ රාමු වෙත සම්බන්ධ කරමින්, SLFRS S1 සහ S2 නිරසාර අනාවරණ ප්‍රමිතීන් මැනවින් අනුගමනය කරන ලදී. මෙම ප්‍රවේශය හරහා ප්‍රාග්ධනය වෙන් කිරීමේ තීරණ තුළට නිරසාරභාවය පිළිබඳ සංකල්පය මැනවින් භාවිත කරනු ලැබූ අතර, දේශගුණික සංවේදීතාව සහ ESG සම්බන්ධ අවදානම් අවම කරන අතරතුර මතු වන නව අවස්ථාවන් ග්‍රහණය කර ගැනීම සඳහා නිවැරදි ලෙස ස්ථානගත වී ඇති බව සමාගම සහතික කරයි.

වසර තුළ අපගේ ආයතනික පාලන රාමුවේ ප්‍රධාන අවධානයක් යොමු වූයේ SLFRS 17 ප්‍රමිතිය වෙත මාරු වීමේ ක්‍රියාවලිය අවසන් කිරීම කෙරෙහිය. අපගේ රක්ෂණ ගිවිසුම්වල දිගුකාලීන ලාභදායීතාවය පිළිබඳව වඩාත් සවිස්තරාත්මක සහ විනිවිදභාවයෙන් යුත් දැක්මක් අපගේ වාර්තාකරණය තුළින් පිළිබිඹු වන බව සහතික කරමින්, මෙම සංක්‍රාන්තීය සඳහා අවශ්‍ය වන අතින්වන රක්ෂණගණිතමය ආකෘතිකරණය සහ දත්ත නිර්මාණ ශිල්පය අප විසින් සාර්ථකව ක්‍රියාත්මක කර ඇත. Softlogic Life සමාගම ආයතනික පාලනයේ ඉහළම පිළිවෙත් දැඩි ලෙස අනුගමනය කරන අතර, නිවැරදි පිළිවෙත් සංග්‍රහයේ කිසිදු උල්ලංඝනයක් වාර්තා කර නොමැති අතරම අවම නියාමන අවශ්‍යතාවයන් ද ඉක්මවා යමින් විශිෂ්ට කාර්ය සාධනයක් පෙන්නුම් කර ඇත. ශ්‍රී ලංකා වරලත් ගණකාධිකාරී ආයතනය විසින් සංවිධාන කරන ලද TAGS සම්මාන උළෙලේදී අඛණ්ඩව වසර පහක් පුරා ශ්‍රී ලංකාවේ හොඳම වාර්ෂික වාර්තා අයත් සමාගම් තුනට අතරට අප සමගාම ශ්‍රේණිගත වී ඇත. 2025 වසරේ පැවති 60 වන CA TAGS සම්මාන උළෙලේදී සමාගම විසින් සම්මාන පහක් දිනා ගන්නා ලද අතර, ආයතනික වාර්තාකරණයේ සමස්ත විශිෂ්ටත්වය සඳහා වූ රිදී සම්මානය, රක්ෂණ අංශයේ රත් සම්මානය සහ ඩිජිටල් පරිවර්තනීය වාර්තාකරණය සඳහා තවත් රත් සම්මානයක් ද, නිරසාර වාර්තාකරණය සහ ඒකාබද්ධ වාර්තාකරණය සඳහා රිදී සම්මාන ද ඊට

වගුව 2 : මූල්‍ය නොවන දර්ශක

Measure	මිලියන	2025	2024
වළක්වා ගත් ආබාධිත තත්ත්වයන් මත ගැලපූ ආයු කාලය	වසර ගණන	5,000	4,200
මුළු සේවක සංඛ්‍යාව අතර කාන්තා සහභාගිත්වය		35	33
අඩු පහසුකම් සහිත ප්‍රජාවන් වෙත ගෙවන ලද හිමිකම්	රු. මි.	385	176
විමෝචන නිවුතාව	(tCo2e/GWP මි.)	0.36	0.40

ඇතුළත් විය. මෙම ඇගයීම් මගින් ආයතනික පාලන විශිෂ්ටත්වය කෙරෙහි අප තුළ ඇති නොසැලෙන අවධානය මනාව අවධාරණය කෙරේ.

තිරසාර කොටස් හිමි වටිනාකමක් ලබා දීම

කොටස් හිමියන් වෙනුවෙන් වන අපගේ කැපවීම සැලකීමේ දී එය විනයගරුක ප්‍රාග්ධන කළමනාකාරිත්වය, විවක්ෂණශීලී අවදානම් කළමනාකරණය සහ තිරසාර, දිගුකාලීන වටිනාකම් නිර්මාණය කිරීම කෙරෙහි වන අවධානය මත පදනම් වී ඇත. ඩිජිටල් පරිවර්තනය, කෘතිම බුද්ධි හැකියාවන්, දක්ෂතා සංවර්ධනය, නිෂ්පාදන නවෝත්පාදනය සහ කලාපීය ව්‍යාප්තිය සඳහා නැවත ආයෝජනය කිරීමේ හැකියාව සුරක්ෂිත කරන අතරම, කොටස් හිමියන්ට ප්‍රතිලාභ ලබා දෙන අයුරින් අපගේ ලාභාංශ ප්‍රතිපත්තිය සකස් කර ඇත. 2025 වසරේ අපගේ ක්‍රියාකාරිත්වය මගින් ශක්තිමත් ඉපැයුම් පමණක් නොව, තිරසාරභාවය, ඔරොත්තු දීමේ හැකියාව සහ ව්‍යුහාත්මක ශක්තිය ද පුද්ගලයන් කරයි. හිමිකම් මත ඉහළ ප්‍රතිලාභ, අඩු ණය අනුපාත සහ නියාමන සීමාවන්ට ඉහළින් පවතින ප්‍රාග්ධන ප්‍රමාණාත්මකභාවය මගින්, බහු වක්‍රීය වර්ධනයක් කරා ළඟා විය හැකි ශක්තිමත් ව්‍යාපාරික ජාලයක් අවධාරණය කරනු ලබයි. අපගේ අරමුණ අඛණ්ඩව නොවෙනස් ව පවතින අතර එහි දී, අවදානම වෙනුවෙන් ගළපන ලද ඉහළ ප්‍රතිලාභ ජනනය කිරීම, අන්තර්ගත වටිනාකම ඉහළ නැංවීම සහ ශ්‍රී ලංකාවේ ජීවිත රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රයේ අඛණ්ඩ නායකත්වය සඳහා Softlogic Life සමාගම ස්ථානගත කිරීම සිදු වනු ඇත.

විවිධත්වය සහ මූල්‍ය අන්තර්ගතකරණය වේගවත් කිරීම

විවිධත්වය, සාධාරණත්වය සහ අන්තර්ගතකරණය (Diversity Equity and Inclusion DEI) යනු හුදෙක් පරිවාර කැපවීම පමණක් නොව, අපගේ දිගුකාලීන වර්ධන ආකෘතිය තුළ අන්තර්ගත කර ඇති උපායමාර්ගික අත්‍යවශ්‍යතාවන් වේ. ජාත්‍යන්තර සංවර්ධන මූල්‍ය ආයතන සමග සහයෝගයෙන් සංවර්ධනය කරන ලද ව්‍යුහගත DEI රාමු මගින්, මැනිය හැකි ඉලක්ක, පාලන අධීක්ෂණය සහ ආයතනික වගවීම හරහා මෙම අන්තර්ගතකරණයට අවශ්‍ය පසුබිම සහතික කරනු ලබයි. මූල්‍ය අන්තර්ගතකරණය අපගේ වැඩිදිවෙලෙහි කේන්ද්‍රීය අංගයක් ලෙස අඛණ්ඩව පවතී. ආසන්න වශයෙන් මිලියන 1.5 ක් වන අපගේ පාරිභෝගිකයින්ගෙන් 400,000 කට ආසන්න පිරිසක් ම, මීට පෙර විධිමත් රක්ෂණවරණයක් ලබා ගැනීමේ ප්‍රවේශයක් නොතිබූ අඩු වරප්‍රසාදිත ප්‍රජාවන්ගෙන් පැමිණි අය වෙති. මෙම සමාජ කොටස් වෙත අවදානම් ආවරණය පුළුල් කිරීම හරහා සමාජීය ඔරොත්තු දීමේ හැකියාව ශක්තිමත් කරනවා පමණක් නොව, තිරසාර ව්‍යාපාරික ව්‍යාප්තිය සමග අන්තර්ගත වර්ධනය සමපාත කරමින් ජාතික සමාජ ආරක්ෂණ ජාලය ද පුළුල් කරනු ලබයි. අඩු වරප්‍රසාදිත ජනගහනය විධිමත් රක්ෂණ පරිසර පද්ධතියට ඒකාබද්ධ කිරීම මගින්, කුටුම්භ සහ ප්‍රජාවන්ගේ ස්ථාවරත්වය ශක්තිමත් කරන අතරම අපි දිගුකාලීන ආර්ථික වටිනාකමක් ද නිර්මාණය කරන්නෙමු.

අපගේ සංවිධානය තුළ, නායකත්වයේ සහ ශ්‍රම බලකායේ නියෝජනය හරහා ස්ත්‍රී පුරුෂ සමානාත්මතාවය ප්‍රවර්ධනය කිරීමට කැපවී සිටින්නෙමු. ජ්‍යෙෂ්ඨ කළමනාකාර මට්ටමේ සහ ඊට ඉහළ තනතුරු සඳහා 30% ක කාන්තා නියෝජනයක් ද, විකුණුම් අංශය හැර සමස්ත කාර්ය මණ්ඩලයෙන් 45% ක කාන්තා නියෝජනයක් ද පවත්වා ගැනීම අපගේ ඉලක්කයයි. ඊට සමගාමීව, අපගේ මුල්පෙළ බෙදාහැරීමේ බලකාය තුළ කාන්තා නියෝජනය ශක්තිමත් කරමින්, කාන්තා විකුණුම් වෘත්තිකයින් බඳවා ගැනීම සහ සංවර්ධනය කිරීම සඳහා වාර්ෂිකව අවම වශයෙන් එක් ව්‍යුහගත මූලපිරීමක් හෝ ක්‍රියාත්මක කිරීමට අපි කටයුතු කරන්නෙමු. කාන්තා ව්‍යාපාරික නායකත්වය පෝෂණය කිරීම සහ වෘත්තීය ප්‍රගතිය සඳහා වන මාර්ග පුළුල් කිරීම වෙනුවෙන් නිර්මාණය කර ඇති අපගේ අඛණ්ඩ 'For Her' නායකත්ව සංවර්ධන වැඩසටහන මත මෙම කැපවීම තවදුරටත් ගොඩනැගේ. සමස්තයක් වශයෙන් ගත් කල, මෙම මූලපිරීම් මගින් Softlogic Life සමාගම හුදෙක් අන්තර්ගතකරණ න්‍යාය පත්‍රයේ (inclusion agenda) සහභාගිකරුවෙකු පමණක් නොව, වඩාත් සාධාරණ සහ මූල්‍යමය වශයෙන් සවිඵල ගැන්වුණු සමාජයක ක්‍රියාකාරී නිර්මාණකරුවෙකු ලෙස ද ස්ථානගත කරනු ලබයි.

2026 සහ ඉන් ඔබ්බට වන උපායමාර්ගික දැක්ම කෙටිකාලීන උපායමාර්ගික ප්‍රමුඛතාවයන්

හුදුරු අනාගතයේදී, අපගේ අවධානය යොමු වනුයේ 2026 වසර තුළ සියලුම ආයතන හරහා අනුබද්ධිත මෙහෙයුම් බාධාවකින් තොරව ඒකාබද්ධ කිරීම, ආයතනික පාලනය අන්තර්ගත කිරීම, සංස්කෘතික පෙළඟැස්ම සහ මෙහෙයුම් විනය ඇති කිරීම කෙරෙහිය. මෙය මෙහෙයුම් කාර්යක්ෂමතාව, අවදානම් කළමනාකරණය සහ පාරිභෝගික අත්දැකීම් වැඩිදියුණු කිරීම සඳහා ඒකාබද්ධ වේදිකාවක් නිර්මාණය කරනු ඇත. SLFRS 17 ප්‍රමිතිය ප්‍රථම වරට පූර්ණ වශයෙන් ක්‍රියාත්මක කිරීම මගින් ගිවිසුම්ගත සේවා ලාභාංශ හරහා රක්ෂණ ගිවිසුම්වල දිගුකාලීන ලාභදායීතාවය පිළිබිඹු කරමින්, වැඩිදියුණු කළ විනිවිදභාවයක් ලබා දෙනු ඇත. ඊට සමගාමීව, SLFRS S1 සහ S2 ප්‍රමිතීන් අනුගමනය කිරීම මගින්, තිරසාර මිම් උපායමාර්ගික සහ මෙහෙයුම් තීරණ ගැනීමේ ක්‍රියාවලියට ඒකාබද්ධ කරමින්, අපගේ ESG පාලනය අඛණ්ඩව ශක්තිමත් කරනු ඇත. කෘත්‍රිම බුද්ධිය සහ ඩිජිටල් නවෝත්පාදනය අපගේ පරිවර්තන න්‍යාය පත්‍රයේ කේන්ද්‍රීය අංගයක් ලෙස අඛණ්ඩව පවතී. අවදානම් භාරගැනීම, හිමිකම් පියවීම් සහ පාරිභෝගික සබඳතා හරහා කෘතිම බුද්ධිය ගැඹුරින් භාවිතා කිරීම මගින්, කාර්යක්ෂමතාවයේ වර්ධනයක්, මෙහෙයුම් නිරවද්‍යතාවයක් සහ වැඩිදියුණු කළ පාරිභෝගික ප්‍රතිඵල අත්පත් කර ගැනීමට අපට හැකි වනු ඇත. අපගේ පුරෝගාමී DALY මූලපිරීම් මගින් මනාව පැහැදිලි වන පරිදි, දත්ත මත පදනම් වූ තීරණ ගැනීම් සමග මුසු වූ මෙම අත්පත් කරගැනීම් ඔස්සේ දළ ලිඛිත වාරික, ලාභදායීතාවය සහ සමාජීය බලපෑම සම්බන්ධයෙන් තවදුරටත් වර්ධනය කළ හැකි අනාගතයක් හොඳින් පෙන්වුම් කර තිබේ.

දිගුකාලීන උපායමාර්ගික ප්‍රමුඛතාවයන්

දිගුකාලීන වශයෙන් ගත් කල, තෝරාගත් විදේශීය වෙළෙඳපොළවල සිදු කරන හොඳින් සලකා බලා සිදු කරන ව්‍යාප්තියක් ඔස්සේ ආදායම් මාර්ග විවිධාංගීකරණය කිරීමටත්, කේන්ද්‍රගත වීමේ අවදානම අඩු කිරීමටත් හැකි වනු ඇත. එමෙන්ම, නිෂ්පාදන සැලසුම්කරණය, තාක්ෂණය සහ තිරසාර ආයෝජනයන්හි නවෝත්පාදනයන් තුළින් අඛණ්ඩව Softlogic Life හි සුවිශේෂීත්වය තහවුරු කරනු ඇත. සමතුලිත, ආරක්ෂණය මූලික කරගත් ආකෘතියක් මත පදනම් වෙමින්, සමස්ත කර්මාන්තය මෙන්ම ජාතියේ ආර්ථික හා සමාජීය ව්‍යුහය හරහා තිරසාර බලපෑමක් ඇති කිරීමට අපි අඛණ්ඩව කැපවී සිටිමු.

ස්තුතිය පුද කිරීම

රක්ෂණ නියාමකවරයා ලෙස ශ්‍රී ලංකා රක්ෂණ නියාමන කොමිෂන් සභාවට සහ එහි නායකත්වයට ඔවුන්ගේ මගපෙන්වීම සහ සහයෝගය වෙනුවෙන් අධ්‍යක්ෂ මණ්ඩලය වෙනුවෙන් මාගේ අවංක කෘතඥතාව පළ කරමි. අපගේ සාර්ථකත්වය යනු අපගේ අධ්‍යක්ෂ මණ්ඩලයේ, කළමනාකරණ කණ්ඩායමේ සහ සේවකයින්ගේ කැපවීම පිළිබඳ කදිම සාක්ෂියකි. මෙම සුවිශේෂී ප්‍රතිඵල අත්පත් කර ගැනීම සඳහා ඔවුන්ගේ නොසැලෙන කැපවීම සහ වෙහෙස මහන්සි වී වැඩ කිරීම බෙහෙවින් ඉවහල් වී ඇත. වෙනස්වීම්වලට ශීඝ්‍රයෙන් හැඩගැසෙමින් සහ අනාගතය වෙත අවධානය යොමු කරමින්, අපගේ වෙළෙඳපොළ ස්ථානය ශක්තිමත් කිරීම සඳහා නවෝත්පාදනය, ඩිජිටල් පරිවර්තනය සහ උපායමාර්ගික හවුල්කාරිත්වයන් ප්‍රශස්ත ලෙස භාවිතා කිරීමට අපි කැපවී සිටින්නෙමු. ශක්තිමත් ආයතනික පාලන රාමුවක් සමග මුසු වූ අපගේ ක්‍රියාශීලී අවදානම් කළමනාකරණ ප්‍රවේශය, නිරන්තරයෙන් වෙනස් වන ආර්ථික හු දර්ශනයක් තුළ අපගේ ඔරොත්තු දීමේ හැකියාව සහතික කරනු ඇත.

අප ඉදිරි මගන තුළ දී, තිරසාර වර්ධනයක් මෙහෙයවීමටත්, පාර්ශ්වකරුවන් කෙරෙහි අර්ථවත් බලපෑමක් ඇති කිරීමටත්, අපගේ මෙහෙයුම්වල සියලුම අංශයන්හි විශිෂ්ටත්වය සඳහා වන අපගේ කැපවීම අඛණ්ඩව ආරක්ෂා කිරීමටත් කටයුතු කරන්නෙමු. අනාගතය දෙස බැලීමේදී, අභියෝග සාර්ථකව ජයගැනීමට, මතු වන නව අවස්ථාවන්ගෙන් උපරිම ප්‍රයෝජන ගැනීමට මෙන් ම සියලුම පාර්ශ්වකරුවන් වෙත සුවිශේෂී වටිනාකමක් අඛණ්ඩව ලබා දීමට අපට ඇති හැකියාව පිළිබඳව දැඩි ලෙස විශ්වාස කරන්නෙමු.

අත්සන් කළේ,
අලෝක් පතිරෝගේ
සභාපති

කොළඹ, ශ්‍රී ලංකාව.
2026 මාර්තු 06.

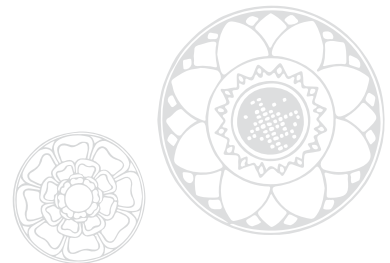
අපගේ කළමනාකාර අධ්‍යක්ෂවරයාගේ සමාලෝචනය



අපගේ ගමන්මඟ මූලික වශයෙන්ම යළි නිර්වචනය කළ වසරක් ලෙස 2025 වසර අපගේ ඉතිහාසයේ ලියැවෙනු ඇත. දැඩි අභිලාෂයක්, පැහැදිලි බවක් සහ ගමන්පාඨයක් සමඟින් Softlogic Life සමාගම මෙම වසරට අවතීර්ණ වූ අතර, වඩාත් ශක්තිමත් වෙළෙඳපොළ ස්ථානයක්, පුළුල් ව්‍යාපාරික පැවැත්මක්, වඩාත් තියුණු උපායමාර්ගයක් සහ අනාගතය සඳහා ඉතා ප්‍රබල වේදිකාවක් ගොඩනඟා ගනිමින් වසර අවසන් කිරීමට හැකි විය.



ඉල්තිකාර් අහමඩ්
කළමනාකාර අධ්‍යක්ෂ



අපගේ ගමන්මග මූලික වශයෙන්ම යළි නිර්වචනය කළ වසරක් ලෙස 2025 වසර අපගේ ඉතිහාසයේ ලියැවෙනු ඇත. දැඩි අභිලාෂයක්, පැහැදිලි බවක් සහ ගමනාවක් සමඟින් Softlogic Life සමාගම මෙම වසරට අවතීර්ණ වූ අතර, වඩාත් ශක්තිමත් වෙළෙඳපොළ ස්ථානයක්, පුළුල් ව්‍යාපාරික පැවැත්මක්, වඩාත් තියුණු උපායමාර්ගයක් සහ අනාගතය සඳහා ඉතා ප්‍රබල වේදිකාවක් ගොඩනඟා ගනිමින් වසර අවසන් කිරීමට හැකි විය. පැහැදිලි අරමුණක්, විනයක් සහ වේගයක් සහිතව පරිවර්තනයක් කරා පියනැගීම හරහා වෙළෙඳපොළ තත්වයන් අපට අවශ්‍ය පරිදි හැඩගැස්වූ වසරක් ලෙස මෙය හැඳින්විය හැක. වඩාත්ම වැදගත් කරුණ නම්, Softlogic Life සමාගම අභියෝගයන්ට ඔරොත්තු දෙනවා පමණක් නොව, අනාගතය සඳහා ඉතා ප්‍රබල ලෙස සුදානම් වී ඇති බව අප විසින් මනාව තහවුරු කිරීමයි.

මෙම වසර තුළ අප තැබූ ප්‍රධානතම පියවර වූයේ, Allianz Life Insurance Lanka Limited සමාගම අත්පත් කර ගැනීමයි. එය අපගේ ව්‍යාප්ති උපායමාර්ගයේ තීරණාත්මක සන්ධිස්ථානයක් විය. මෙම ගනුදෙනුව හරහා ක්ෂණිකව අපගේ ව්‍යාපාරික පරිමාණය පුළුල් වූ අතර, අපගේ ශේෂ පත්‍රය ශක්තිමත් වී, අපගේ මානව ප්‍රාග්ධන පදනම ද සැලකිය යුතු ලෙස වර්ධනය විය.

සෙසු සමාගම් අතරින් තැපී පෙනීම

විනයගරුක ක්‍රියාත්මක කිරීම, ශක්තිමත් ප්‍රාග්ධන කළමනාකරණය සහ තිරසාර වර්ධනය කෙරෙහි වූ පැහැදිලි අවධානය මත පදනම් වෙමින්, Softlogic Life සමාගම 2025 වසර තුළ සුවිශේෂී මූල්‍ය ක්‍රියාකාරීත්වයක් පෙන්නුම් කළේය. සමූහයක් වශයෙන්, වසර සඳහා නියම කර තිබූ අගවැය ඉක්මවා යමින් රුපියල් බිලියන 40 ක දළ ලිඛිත වාරික ආදායමක් අත්කර ගැනීමට සමාගම සමත් වූ අතර, එය පෙර වසරට සාපේක්ෂව 27% ක වර්ධනයකි. පසුගිය දශකය තුළ, අපගේ උපායමාර්ගවල ඵලදායිතාවය මනාව අවධාරණය කරමින්, 26% ක වාර්ෂික සංයුක්ත ආදායම් වර්ධන අනුපාතයක් අත්පත් කර ගැනීමට අප සමත් වී ඇත.

රුපියල් බිලියන 4.7 ක ප්‍රබල බදු පසු ලාභයක් සහ 39% ක ආකර්ෂණීය හිමිකම් මත ප්‍රතිලාභයක් සමඟින් අපගේ ලාභදායීතාවය අපේක්ෂා කළ මට්ටම ඉක්මවා ගියේය. වසර 10 ක සාමාන්‍ය හිමිකම් මත ප්‍රතිලාභ අගය 32% ක් වන අතර, එය අපගේ ව්‍යාපාරයේ තිරසාරභාවය මනාව පිළිබිඹු කරයි. වියදම් අනුපාතය පසුගිය වසරේ අගය වූ 18.5% සිට අපගේ 17.2% දක්වා අඩුවීමෙන් පැහැදිලි වන්නේ මෙහෙයුම් කාර්යක්ෂමතාවයේ වැඩිදියුණු කිරීමෙන් ලැබී ඇති ධනාත්මක ප්‍රතිඵලයි. සමාග

මේ මෙහෙයුම් පරිමාණය සහ කාර්යක්ෂමතාව අපට වාසිදායක ලෙස ක්‍රියාත්මක වන බවට පැහැදිලි සංඥාවක් ලෙස මෙය හඳුනා ගත හැකිය.

මෙම සංඛ්‍යා දත්ත අභම්බයකින් නොලැබුණු අතර ප්‍රබල මූල්‍ය පාලනයක් සමඟින් වේගවත් වර්ධනයක් ද සහිතව පරිමාවට වඩා ඵලදායීතාවයට ප්‍රමුඛත්වය ලබා දෙන සහ දිගුකාලීන කොටස් හිමි වටිනාකමක් නිර්මාණය කිරීම කෙරෙහි නිරන්තරයෙන් අවධානය යොමු කරන, මනා සැලකිල්ලෙන් යුතුව සකස් කරන ලද උපායමාර්ගයක ප්‍රතිඵලයකි.

අතිශය ශක්තිමත් ප්‍රාග්ධන ස්ථානගත කිරීමක් සහ විනයගරුක මූල්‍ය කළමනාකරණයක් මත පදනම් ව මෙම ශක්තිමත් මෙහෙයුම් ක්‍රියාකාරීත්වය සකස් කෙරිණ. Softlogic Life සමාගම 2025 දෙසැම්බර් 31 වන දිනට, නියාමන අවශ්‍යතාවයන් සැලකිය යුතු ලෙස ඉක්මවා යමින් 245% ක ප්‍රාග්ධන ප්‍රමාණාත්මකතා අනුපාතයක් විසින් වාර්තා කරන ලදී. වසර තුළ සැලකිය යුතු වර්ධනයක් වාර්තා කරමින් සමස්ත වත්කම් රුපියල් බිලියන 68.5 ක් ලෙස සටහන් වූ අතර, Allianz Life ආයෝජන කළඹ එක්වීම හරහා එය තවදුරටත් ශක්තිමත් වී, සමාගමේ ශේෂ පත්‍රයේ ගැඹුර සහ දිගුකාලීන ඉපැයුම් හැකියාව යන අංශයන් දෙකම ඉහළ නංවන ලදී. මීට වසර පහකට පෙර ලබා ගත් 2 වන ස්ථරයේ ශේෂ පහසුකමක් සාර්ථකව ආපසු ගෙවීම කැපී පෙනෙන මූල්‍ය සන්ධිස්ථානයක් විය. කිසිදු ප්‍රමාදයකින් හෝ අමතර ගාස්තුවකින් තොරව, නියමිත වේලාවට මෙම පහසුකම් සම්පූර්ණයෙන්ම පියවන ලද අතර, එය Softlogic Life සමාගමේ මූල්‍ය විවක්ෂණභාවය, ශක්තිමත් ද්‍රවශීලතා කළමනාකරණය සහ විනයග රුක ප්‍රාග්ධන සැලසුම්කරණය පිළිබඳ කීර්ති නාමය තවදුරටත් තහවුරු කළේය. මෙම ජයග්‍රහණයන් සමඟින් ජාත්‍යන්තර සංවර්ධන මූල්‍ය ආයතන වෙතින් අඛණ්ඩ විශ්වාසයක් දිනා ගැනීමට සමාගම සමත් වී ඇත. වසර තුළදී, Softlogic Life සමාගම විසින් Norfund සහ OP Finnfund සමඟ ඇමෙරිකානු ඩොලර් මිලියන 15 ක නව මූල්‍ය සම්පාදන ගිවිසුම්වලට එළඹුණු අතර, ඒවා 2026 වසරේ පළමු අර්ධයේදී ලබා ගැනීමට අපේක්ෂා කෙරේ. සංකීර්ණ ස්වෛරී අවදානම් පරිසරයක් තුළ වුවද, අපගේ ආයතනික පාලන ප්‍රමිතීන්, උපායමාර්ගික දිශානතිය සහ දිගුකාලීන වර්ධන විභවය සඳහා අඛණ්ඩව ලැබෙන ජාත්‍යන්තර අනුමැතිය මෙම හවුල්කාරීත්වයන් මගින් මනාව පිළිබිඹු වේ.

අපගේ අනාගතය නිර්වචනය කිරීම උදෙසා අපගේ උපායමාර්ගය වෙනස් කිරීම

2025 වසර උපායමාර්ගික ප්‍රවේශය යළි සකස් කිරීමේ වසරක් බව පැහැදිලි වේ. අපගේ ප්‍රධාන වර්ධන ගාමක බලවේග වන නියෝජිත ජාලය, විකල්ප

බෙදාහැරීම්, ඩිජිටල් සහ සෞඛ්‍ය යන අංශ හරහා මනා සැලකිල්ලෙන් යුතුව වෙනස්කම් සිදු කිරීමට අපි කටයුතු කළෙමු. මෙම තීරණ මගින් මේ වන විටත් සමාගමේ අනාගත මුහුණුවර යළි හැඩගැස්වීමත් පවතින බව තොරහසකි.

නියෝජිත ජාලය මගින් මධ්‍යම වෙළෙඳපොළ ජයගැනීම

වසරේ වඩාත්ම සාර්ථක උපායමාර්ගික පියවරක් වූයේ මධ්‍යම ආදායම් ලබන කොටස කෙරෙහි අපගේ අවධානය අලුතින් යොමු කිරීමයි. මෙම කොටස සඳහාම විශේෂයෙන් සකස් කරන ලද නව නිෂ්පාදන මාලාවක් හඳුන්වා දීම හරහා, බොහෝ දුරට අවධානයට ලක් නොවූ එහෙත් ඉහළ වර්ධන විභවයක් ඇති වෙළෙඳපොළක් සාර්ථකව ග්‍රහණය කර ගැනීමට අපි සමත් වීමු. මෙම උපායමාර්ගය මගින් ක්ෂණික ප්‍රතිඵල ලබා දෙන ලදී.

Softlogic Life Insurance Lanka Limited (අනුබද්ධිත සමාගම) විසින් 2025 වසරේදී රුපියල් බිලියන 3.4 ක දළ ලිඛිත වාරික ආදායමක් වාර්තා කළ අතර, එය එහි ඉතිහාසයේ වාර්තා වූ ඉහළම වර්ධන වේගයන්ගෙන් එකක් වන 22.5% ක පමණ අගයක් නියෝජනය කරයි. 2025 වසරේ මැද භාගයේදී සිදු කරන ලද සාර්ථක අත්පත් කර ගැනීම හේතුවෙන්, සමූහයේ ප්‍රතිඵල සඳහා එයින් රුපියල් බිලියන 1.7 ක දායකත්වයක් හිමි විය. සංක්‍රාන්ති සමය තුළ වුවද මෙම ක්‍රියාකාරීත්වය බාධාවකින් තොරව අඛණ්ඩව පැවති අතර, එය ආයෝජන කළඹ සහ Softlogic Life සමාගම යන දෙකම කෙරෙහි තබන ලද ප්‍රබල විශ්වාසයේ සලකුණකි.

මෙම අත්පත් කර ගැනීම හරහා ආසන්න වශයෙන් රුපියල් බිලියන 8.6 ක ජීවිත රක්ෂණ අරමුදල් දායකත්වයක් ලැබුණු අතර, ඒ හරහා සමූහයේ මුළු ඒකාබද්ධ ජීවිත රක්ෂණ අරමුදල් පදනම රුපියල් බිලියන 46.6 කට ආසන්න අගයක් දක්වා වර්ධනය විය. වඩාත්ම වැදගත් කරුණ නම්, උපදේශකයින් 1,000 කට වැඩි ප්‍රමාණයක් සහ ස්ථීර කාර්ය මණ්ඩල සාමාජිකයින් 200 කට වැඩි පිරිසක් අපගේ සංවිධානයට එක් වීමයි. අනාගත වර්ධනය වේගවත් කිරීමේදී තීරණාත්මක වන අත්දැකීම්, ගැඹුර සහ බෙදාහැරීමේ බලය ඔවුන් විසින් අප සමාගම වෙත මුසු කරනු ලබයි.

විකල්ප බෙදාහැරීමේ ජාලය

අපගේ විකල්ප බෙදාහැරීමේ ජාලය වසරේ ප්‍රබලතම ක්‍රියාකාරීත්වයක් පෙන්නුම් කළ අංශයන්ගෙන් එකක් වූ අතර, 25% ක පමණ වර්ධනයක් සමඟින් රුපියල් බිලියන 12.5 ක දළ ලිඛිත වාරික ආදායමක් අත්කර ගැනීමට සමත් විය. ජාත්‍යන්තර සෞඛ්‍ය, සමූහ සෞඛ්‍ය සහ DTAP (ණය ජීවිත රක්ෂණ) යන අංශයන්හි වෙළෙඳපොළ ප්‍රමුඛස්ථානයන් මේ වන විට මෙම ජාලය සතුව පවතී. රාජ්‍ය සහ පෞද්ගලික

අපගේ කළමනාකාර අධ්‍යක්ෂවරයාගේ සමාලෝචනය

බැංකු ද ඇතුළුව ශක්තිමත් බැංකු හවුල්කාරීත්වයන් සමගින් මුහුණ දුන් පෞද්ගලික අංශයේ නව ලබාදීමේ යළි පිබිදීම හරහා, මෙම අංශය තුළ ප්‍රබල ගමනාවක් නිර්මාණය වී ඇත.

ක්ෂුද්‍ර ජංගම අංශය

අපගේ තෙවන බෙදාහැරීමේ ජාලය වන ක්ෂුද්‍ර ජංගම අංශය, 35% ක පමණ වර්ධනයක් නියෝජනය කරමින් රුපියල් බිලියන 2.5 ක දළ ලිඛිත වාරික ආදායමක් වාර්තා කළේය. මෙම ජාලය සුවිශේෂී වන්නේ එහි හවුල්කාරීත්ව පරිසර පද්ධතිය හේතුවෙනි. වයලොග් ටෙලිකොම් සහ ශ්‍රී ලංකා තැපැල් දෙපාර්තමේන්තුව සමඟ ඇති සහයෝගීතාවයන් හරහා, සාම්ප්‍රදායිකව ළඟා වීමට අපහසු සමාජ කොටස් ද ඇතුළුව, දිවයින පුරා සිටින මිලියන ගණනක් වූ පාරිභෝගිකයින් වෙත සෘජුවම ප්‍රවේශ වීමේ හැකියාව අපට ලබා දෙයි. මෙම හවුල්කාරීත්වයන් හරහා පිරිවැයකාර්යක්ෂම වාරික එකතු කිරීම් සහ ඩිජිටල් සබඳතා සඳහා ද අවකාශය හිමි වන අතර, එමගින් ක්ෂුද්‍ර ජංගම අංශය වඩාත්ම පුළුල් කළ හැකි සහ අන්තර්ගත වර්ධන වේදිකාවලින් එකක් බවට පත් කර ගැනීමට අපට හැකි වී තිබේ.

Softlogic Life හි ප්‍රධාන උපායමාර්ගික කුළුණු හතරක් කෙරෙහි අවධානය යොමු කර ඇති අතර ඒවා නම් ඩිජිටල් පරිවර්තනය සහ රක්ෂණ තාක්ෂණය, රෝග නිවාරණ සෞඛ්‍ය සහ යහපැවැත්ම, පුද්ගලානුබද්ධ සහ පාරිභෝගික කේන්ද්‍රීය නිෂ්පාදන සහ සේවා හා තිරසාරභාවය යි. පහත දැක්වෙන පරිදි, අපි මෙම කුළුණු වටා අපගේ උපායමාර්ගය ඵලදායී ලෙස ක්‍රියාත්මක කර ඇත්තෙමු.

ඩිජිටල් පරිවර්තනය සහ රක්ෂණ-තාක්ෂණය

Softlogic Life සමාගම තුළ, ඩිජිටල්කරණය යනු අනාගත තරගකාරීත්වයේ ප්‍රධාන ගාමක බලවේගයයි. සමාලෝචනයට ලක් කළ කාල පරිච්ඡේදය තුළ, සාම්ප්‍රදායික ඩිජිටල්කරණයේ සිට පූර්ණ පරිමාණයේ ඩිජිටල් පරිවර්තනයක් දක්වා වූ තීරණාත්මක හැරවුමක් සනිටුහන් කර ඇත. හිමිකම් පියවීම් ක්‍රියාවලිය සහ පාරිභෝගික සේවාවේ සිට අලෙවිකරණය, අවදානම් භාරගැනීම සහ විශ්ලේෂණ දක්වා අපගේ ව්‍යාපාරයේ ස්ථර කිහිපයක් කෙරෙහි මේ වන විට කෘතීම බුද්ධිය ඉතා සාර්ථක ලෙසින් යොදා ගැනේ.

කෘතීම බුද්ධියෙන් බලගැන්වෙන අපගේ හිමිකම් පියවීමේ වේදිකාව වන ClaimIt, ක්‍රියාවලිගත කිරීමේ කාලය කැපී පෙනෙන ලෙස අඩු කර ඇති අතර, නිරවද්‍යතාව සහ පාරිභෝගික තෘප්තිය ඉහළ නංවා ඇත. කෘතීම බුද්ධිය මගින් ජනනය කරන ලද අලෙවිකරණ ක්‍රියාවලීන් හරහා පිරිවැය අඩු කරන අතරම ප්‍රවර්ධන වැඩසටහන්වල ඵලදායිතාවය ශක්තිමත් කර ඇත. වඩා හොඳින් අවදානම් තෝරා

ගැනීම සහ නිෂ්පාදන සැලසුම්කරණය සඳහා පුරෝකථන විශ්ලේෂණ හරහා දැන් සහාය ලබා දේ.

ගෝලීය දැවැන්තයින් සමඟ තරඟ වදිමින් Asia Insurance Review ආයතනය වෙතින් පිරිනමනු ලබන වසරේ විශිෂ්ටතම කෘතීම බුද්ධි මූලපිරීම සඳහා වූ සම්මානය Softlogic Life විසින් දිනා ගත් අවස්ථාවේදී ප්‍රායෝගික නවෝත්පාදනයන් කෙරෙහි අප දක්වන මෙම නිරන්තර අවධානය වඩාත් තහවුරු කරමින් ජාත්‍යන්තර වශයෙන් ඇගයීමට ද ලක් විය. ශ්‍රී ලංකික රක්ෂණ සමාගමක් මෙම සම්මානය දිනා ගැනීම හුදෙක් ආයතනික ජයග්‍රහණයක් පමණක් නොව, එය සමස්ත ජාතික ජයග්‍රහණයක් ද වේ.

රෝග නිවාරණ සෞඛ්‍ය සහ යහපැවැත්ම

2025 වසරේ වඩාත් සුවිශේෂීම උපායමාර්ගික ජයග්‍රහණවලින් එකක් වූයේ රෝග නිවාරණ සෞඛ්‍ය අංශය වෙත අප පිවිසීමයි. පරිශීලකයින්ට තම මුහුණ ස්කෑන් කිරීම හරහා රුධිර පීඩනය, කොලෙස්ටරෝල්, රුධිර සීනි සහ සමස්ත යහපැවැත්මේ මිනුම් වැනි සෞඛ්‍ය දර්ශක තත්‍ය කාලීනව ලබා ගැනීමට ඉඩ සලසන පුරෝගාමී යෙදුමක් වන, ශ්‍රී ලංකාවේ ප්‍රථම ඩිජිටල් සෞඛ්‍ය දර්ශක වේදිකාව අපි හඳුන්වා දුන්නෙමු. මෙය සායනික රෝග විනිශ්චයන් සඳහා විකල්පයක් නොවුණද, මෙම මෙවලම ප්‍රබල පූර්ව අනතුරු ඇගවීමේ පද්ධතියක් ලෙස ක්‍රියා කරන අතර, බරපතල රෝගාබාධයක් වර්ධනය වීමට බොහෝ කලකට පෙර එහි ප්‍රවණතා නිරීක්ෂණය කිරීමට, අවදානම් හඳුනා ගැනීමට සහ ක්‍රියාශීලී පියවර ගැනීමට පාරිභෝගිකයින්ට ඒ හරහා හැකියාව ලබා දෙයි.

අපගේ දිගුකාලීන දැක්ම වන්නේ "ජීවිතය සඳහා සෞඛ්‍යය" යන සංකල්පයට හිමිකම් කීමයි. සෞඛ්‍ය සම්පන්න ජීවන රටාවක්, වඩා හොඳ පුරුදු සහ රෝග නිවාරණ සන්නිකරණ සඳහා සහාය වෙමින් අපගේ පාරිභෝගිකයින්ගේ ඵද්‍රනෝදා ජීවිතය තුළට බද්ධ වීමට අපි අපේක්ෂා කරමු. රෝග නිවාරණය යනු රක්ෂණයේ මූල මායිම වන අතර, එම පරිවර්තනයට නායකත්වය දීමට Softlogic Life අපේක්ෂා කරයි.

පුද්ගලානුබද්ධ සහ පාරිභෝගික කේන්ද්‍රීය නිෂ්පාදන සහ සේවා

2025 වසර, සමාගමේ දැඩි පුද්ගලානුබද්ධකරණයක් කරා වූ ප්‍රධාන හැරවුමක් ද සනිටුහන් කළේය. දැරිය හැකි මිල, සරල බව සහ යෝග්‍යතාවය කෙරෙහි අවධානය යොමු කරමින්, මධ්‍යම ආදායම් ලබන ජනතාව සඳහාම විශේෂයෙන් නිර්මාණය කරන ලද නව නිෂ්පාදන පෙළක් අපි හඳුන්වා දුන්නෙමු. ඊට සමගාමීව, බෙදාහැරීමේ ජාලයන් පමණක් නොව, නිෂ්පාදන ලබා දෙන, සේවා සපයන සහ අත්දැකීම් ලබා දෙන ආකාරය අනුව ද අපි අපගේ බෙදාහැරීමේ උපායමාර්ගය යළි නිර්වචනය කළෙමු.

ඩිජිටල්කරණය හරහා සේවාවන්ට සම්බන්ධ කර ගැනීම, අභිරුචි පරිදි සේවා සැපයීම, ජීවන රටාව හා සම්බන්ධ වීම, යහපැවැත්ම නිරීක්ෂණය කිරීම සහ ක්‍රියාශීලී සන්නිවේදනය යන කරුණු පුද්ගලානුබද්ධකරණයට ඇතුළත් කෙරිණ. අපගේ උපායමාර්ගය වන්නේ හුදෙක් රක්ෂණ ඔප්පු විකිණීමේ සිට පාරිභෝගිකයින් සමඟ ජීවිත කාලය පුරාවටම පවතින සබඳතා කළමනාකරණය කිරීමක් කරා ගමන් කිරීමයි.

තිරසාරභාවය සහ ESG

Softlogic Life හි තිරසාරභාවය අර්ථ දක්වා ඇත්තේ 'ද්විත්ව වැදගත්කම්' මූලධර්මය හරහාය. එමගින් බාහිර පාරිසරික සහ සමාජීය අවදානම්වලට එරෙහිව ඔරොත්තු දීමේ හැකියාව තහවුරු කරන අතරම, අප ක්‍රියාත්මක වන පුළුල් මෙහෙයුම් පරිසර පද්ධතියට ධනාත්මක සහ මැනවි හැකි දායකත්වයක් ලබා දීම සහතික කරයි.

2025 වසර තුළදී, සමාගම විසින් සිය ආයතනික පාලන රාමු, ප්‍රතිපත්ති සහ අනාවරණය කිරීම්, SLFRS S1 සහ S2, ගෝලීය වාර්තාකරණ මූලපිරීම (GRI), එක්සත් ජාතීන්ගේ තිරසාර සංවර්ධන ඉලක්ක සහ එක්සත් ජාතීන්ගේ ගෝලීය ගිවිසුම සමඟ සමපාත කරන ලදී. දිගුකාලීන මූල්‍ය ස්ථාවරත්වය, වත්කම්වල ක්‍රියාකාරීත්වය සහ පද්ධතිමය ඔරොත්තු දීමේ හැකියාව තීරණය කරන ප්‍රධාන සාධකයක් ලෙස එහි වර්ධනය වන වැදගත්කම පිළිබිඹු කරමින්, දේශගුණයට සම්බන්ධ අවදානම් මේ වන විට අපගේ ව්‍යවසාය අවදානම් කළමනාකරණ ව්‍යුහය තුළට නිල වශයෙන් එක් කර ඇත.

අපගේ සේවාවන් විසින් අපගේ රක්ෂණ ඔප්පු හිමියන් කෙරෙහි ඇති කර තිබෙන බලපෑම ඇගයීම සඳහා වසර පුරාම අපි විශේෂඥයින්ගේ සහාය ලබා ගත්තෙමු. එහි ප්‍රතිඵලයක් ලෙස, සාමාන්‍ය ජනගහනයට සාපේක්ෂව අපගේ රක්ෂණ ඔප්පු හිමියන් විසින් ලබා ගත් 'ආබාධිතභාවය වෙනුවෙන් ගළපන ලද ආයු කාලය' අපි ගණනය කළෙමු. අප ලබා දෙන රක්ෂණ ආවරණයන්හි ප්‍රතිඵලයක් ලෙස, අපගේ රක්ෂණ ඔප්පු හිමියන් සාමූහිකව අමතර නිරෝගී වසර 5,000 ක ආයු කාලයක් ලබා ගෙන ඇති බව ප්‍රකාශ කිරීමට ලැබීම ගැන අපි ආඩම්බර වෙමු. එය එක් රක්ෂණ ඔප්පු හිමියෙකුට දළ වශයෙන් නිරෝගී දින 2.5 කට සමාන වේ. තවද, රජයේ සෞඛ්‍ය සේවා පද්ධති මත පැටවෙන සෞඛ්‍ය බර සමනය කිරීම වෙනුවෙන් දළ වශයෙන් ඇමෙරිකානු ඩොලර් මිලියන 15 ක දායකත්වයක් ලබා දීමට අපි සමත් වී ඇත්තෙමු. අපගේ පාරිභෝගිකයින්ගේ යහපැවැත්ම තවදුරටත් ඉහළ නැංවීම සඳහා අපගේ බලපෑම මැන බැලීමට අපි අදාණ්ඩව කැපවී සිටිමු.

පාරිභෝගිකයින් වෙනුවෙන් වූ කැපවීම

අප ජීවිත මිලියන 1.5 කට ආරක්ෂාව සපයා ඇති අතර, රක්ෂණ ඔප්පු කල්පිරීම් සහ අත්හැරීම් හැර, රුපියල් බිලියන 13.6 ක හිමිකම් පියවීම් සිදු කර ඇත්තෙමු. මෙය සමස්ත රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රයේම වාර්තා වූ ඉහළම අගය වේ. අපගේ පොරොන්දු ඉටු කිරීම සහ පාරිභෝගික විශ්වාසය තවදුරටත් ශක්තිමත් කිරීම වෙනුවෙන් අප තුළ ඇති නොසැලෙන කැපවීම මෙයින් මනාව පිළිබිඹු වේ.

මෙම ජයග්‍රහණය මගින් නවෝත්පාදනය, මෙහෙයුම් විශිෂ්ටත්වය සහ පාරිභෝගික කේන්ද්‍රීයත්වය කෙරෙහි අපගේ අවධානය මනාව අවධාරණය කෙරේ. අපගේ නිෂ්පාදන අධීක්ෂණ වැඩිදියුණු කිරීම සහ හිමිකම් පියවීමේ ක්‍රියාවලීන් වඩාත් විධිමත් කිරීම හරහා, පාරිභෝගිකයින්ට වඩාත්ම අවශ්‍ය මොහොතේදී කාලෝචිත සහ බාධාවකින් තොර සහායක් ලැබෙන බව අපි සහතික කරමු. අපගේ ශක්තිමත් මූල්‍ය ස්ථාවරත්වය සහ ඩිජිටල් සවිබල ගැන්වීම මගින් එය තවදුරටත් ශක්තිමත් කර ඇත.

අපගේ සේවකයින්ගේ කුසලතා වර්ධනය කිරීම

මිනිසුන්ගේ සක්‍රීය සහභාගීත්වයෙන් සහ පරිණාමයෙන් තොරව කිසිදු ආයතනික පරිවර්තනයක් සාර්ථක කරගත නොහැක. ඩිජිටල් වේදිකා සහ කෘතිම බුද්ධිය ඵලදායී ලෙස භාවිතයට ගැනීම හරහා පුද්ගල ඵලදායීතාවය 30% ක් 50% ක් අතර ප්‍රමාණයකින් යථාර්ථවැදිව ඉහළ නැංවිය හැකි සුවිශේෂී හැරවුම් ලක්ෂණයක Softlogic Life සමාගම දැනට පසු වේ. 2025 වසර තුළදී, කෘතිම බුද්ධි සාක්ෂරතාවය, ඩිජිටල් හැකියාවන් සහ දත්ත මත පදනම් වූ තීරණ ගැනීම කේන්ද්‍ර කර ගනිමින් සමාගම විසින් ආයතනය පුරා විහිදුණු පුළුල් කුසලතා වර්ධන මූලපිරීමක් දියත් කරන ලදී. මෙම පරිවර්තනය හුදෙක් තාක්ෂණික කණ්ඩායම්වලට පමණක් සීමා නොවී සමස්ත ආයතනය පුරාම කාවැදී ඇති බව සහතික කරමින්, මෙම වැඩසටහනේ සහභාගීත්වය සියලුම කාර්යයන් සහ තනතුරු මට්ටම් හරහා විහිදී පවතී.

අපගේ දැඩි විශ්වාසනීය ගමන ඉතා පැහැදිලි වන අතර කෘතිම බුද්ධිය විසින් කිසිවිටෙක මිනිසුන්ව ප්‍රතිස්ථාපනය නොකරනු ඇත. ඒ වෙනුවට, කෘතිම බුද්ධිය ප්‍රශස්ත ලෙස භාවිතා කරමින් පුද්ගලයින් සවිබල ගැන්වීමත් එසේ කෘතිම බුද්ධිය භාවිත නොකරන පුද්ගලයින්ට වඩා ඔවුන් ඉදිරියෙන් සිටීමට සැලැස්වීමත් සිදු කෙරෙනු ඇත.

උපායමාර්ගික අත්‍යවශ්‍යතාවයක් ලෙස තාක්ෂණය

ප්‍රත්‍යක්ෂ, මැනිය හැකි සහ තිරසාර වටිනාකමක් ලබා දෙන තාක්ෂණයන් වෙනුවෙන් තීරණාත්මක ලෙස ආයෝජනය කිරීමට Softlogic Life සූදානම්ව සිටී. අපගේ තාක්ෂණික න්‍යාය පත්‍රය යටිතල පහසුකම් පුළුල් කිරීමෙන් හෝ පද්ධති ඒකරාශී කිරීමෙන් නිර්වචනය නොවන අතර, වේගවත් තීරණ ගැනීම්, ඉහළ අවදානම්

කළමනාකරණයක්, පිරිවැය කාර්යක්ෂමතාව සහ වැඩිදියුණු කළ පාරිභෝගික අත්දැකීමක් වැනි ව්‍යාපාරික ක්‍රියාකාරීත්වය සෘජුවම ශක්තිමත් කරන ප්‍රතිඵල මත එය පදනම් වේ.

තාක්ෂණය යනු තවදුරටත් ආයතනයේ පරිවාරයේ ක්‍රියාත්මක වන හුදෙක් පහසුකම් සපයන අංශයක් පමණක් නොවේ. වඩ වඩාත් ඩිජිටල්කරණය වන මූල්‍ය පරිසර පද්ධතියක් තුළ තාක්ෂණය මේ වන විට අප තරඟ වදින ආකාරය, අප ක්‍රියාත්මක වන ආකාරය සහ අප වටිනාකම් නිර්මාණය කරන ආකාරය හැඩගස්වමින් සමස්ත ව්‍යාපාරයේ අවියෝජනීය ලක්ෂණයක් බවට පත්ව ඇත.

ස්තූතිය පුද කිරීම

අපගේ සහාපතිවරයාට සහ අධ්‍යක්ෂ මණ්ඩලයට ඔවුන්ගේ දැක්ම, මඟපෙන්වීම සහ උපායමාර්ගික නායකත්වය වෙනුවෙන් මාගේ හෘදයාංගම කෘතඥතාව පළ කරමි. කර්මාන්තයේ අනාගතය පිළිබඳව අවංකවම සැලකිලිමත් වන සහ යහපත් ප්‍රතිචාර දක්වන නියාමකවරයෙකු සිටීම අප ලද මහත් භාග්‍යයකි. සමාගමේ ජ්‍යෙෂ්ඨ කළමනාකරණ කණ්ඩායම අපගේ සාර්ථකත්වයේ කොඳු නාරටිය වන අතර, අතිශය උද්‍යෝගීමත් සහ පූර්ණ කැපවීමෙන් කටයුතු කරන කණ්ඩායමක් ඔවුන් හා එක්ව සිටිති. අපගේ කොටස් හිමියන්, හවුල්කරුවන් සහ අනෙකුත් පාර්ශ්වකරුවන් දක්වන අධීක්ෂණ විශ්වාසය, කැපවීම සහ නොසැලෙන සහයෝගය වෙනුවෙන් ඔවුන්ට ස්තූතිවන්ත වීමට ද මම මෙය අවස්ථාවක් කර ගනිමි. විශිෂ්ටත්වය, නවෝත්පාදනය සහ දිගුකාලීන වටිනාකම් නිර්මාණය කිරීම සඳහා වූ පොදු කැපවීමක් මගින් මඟපෙන්වනු ලබමින්, ශ්‍රී ලංකාවේ රක්ෂණ ක්ෂේත්‍රයේ අනාගතය හැඩගැස්වීමට අපි එක්ව කටයුතු කරන්නෙමු. Softlogic Life සමාගම තුළ මේ වන විට ක්‍රියාත්මක වෙමින් පවතින පරිවර්තනය අතිශය අභිලාෂකාමී මෙන්ම ආපසු හැරවිය නොහැකි එකක් වන අතර, එය මූල්‍ය සේවා ක්ෂේත්‍රයේ නව යුගයක පෙරමුණටම සමාගම ස්ථානගත කරනු ලබයි. අප ගොඩනගමින් සිටින දේ කෙරෙහි ඔබ තබන විශ්වාසය, ඔබගේ ශක්තිය සහ අධීක්ෂණ සහයෝගය වෙනුවෙන් අපගේ සේවකයින්, උපදේශකයින්, හවුල්කරුවන්, කොටස් හිමියන් සහ පාරිභෝගිකයින් වෙත හෘදයාංගම ස්තූතිය හිමිවනු ඇත. උපායමාර්ගික අභිප්‍රායන්, තිරසාර ක්‍රියාකාරීත්වයක් සහ දිගුකාලීන ආයතනික ශක්තියක් බවට පරිවර්තනය කරන බැවින්, ඉදිරි වසර කිහිපය තුළ සුවිශේෂී අපේක්ෂාවන් රැසක් ගැබ්ව ඇත.

අත්සන් කළේ,
ඉෆ්ටිකාර් අහමඩ්
කළමනාකාර අධ්‍යක්ෂ

කොළඹ, ශ්‍රී ලංකාව.
2026 මාර්තු 06.



நிலைபேறுடைய வளர்ச்சிக்கான வெற்றியளிக்கும் சூத்திரம்

துணிவான நகர்வுகள். துணிவான விளைவுகள்.

சொவ்ஹோஜிக் லைவ் இல், மூலோபாயம், முதலீடு மற்றும் புத்தாக்கம் மற்றும் நெறிமுறையில் கட்டியெழுப்பப்பட்ட ஒரு சூத்திரத்தினூடாக வளர்ச்சியானது பொறிக்கப்பட்டுள்ளது.

இலட்சியத்திலிருந்து செதுக்கப்பட்ட ஒரு துணிவான வளர்ச்சி போன்று, எமது பாதையானது செயற்திறனை உயர்த்தும் அச்சமற்ற நிறைவேற்றலை பிரதிபலிக்கும்வேளை காப்புறுதியுறுனர்களின் பாதுகாப்பினையும் பலப்படுத்துகின்றது.

இலங்கையின் சின்னமான சீகிரிய, மூலோபாய பெருந்திறமைக்கு ஒரு சான்றாக நிற்பதுடன், இது வெற்றி, பலம் மற்றும் அளவுகோலின் பசுமைமாறா ஒரு சின்னமாக உருமாற்றும் ஒரு தொலைநோக்கினை உட்பதித்துள்ளது.

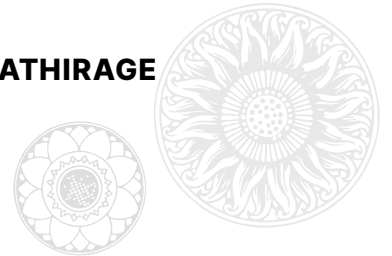
எமது தலைவரின் சிந்தனைகள்



வருடத்தின் செயற்திறனானது விதிவிலக்கான நிதியியல் விளைவுகளை மாத்திரம் பிரதிபலிக்காது மூலதன மீளெழுச்சி, மூலோபாய விரிவாக்கம் மற்றும் சர்வதேச முதலீட்டாளர்களின் தன்னம்பிக்கையின் மீட்டளிப்பு என்பவற்றையும் வலியுறுத்தியது. கடந்த நான்கு வருடங்களாக சொவ்லொஜிக் லைவ் அதன் மொத்த எழுதப்பட்ட தவணைப்பணத்தை இரட்டிப்பாக்கியுள்ளதுடன், இது எமது விநியோக வலையமைப்பு, தொழில்நுட்ப உட்கட்டமைப்பு மற்றும் வாடிக்கையாளர் மையமான மூலோபாயம் என்பவற்றை அளவிடுவதற்கான ஒரு சான்றாகும். ரட்டிப்பாக்கியுள்ளதுடன், இது எமது விநியோக வலையமைப்பு, தொழில்நுட்ப உட்கட்டமைப்பு மற்றும் வாடிக்கையாளர் மையமான மூலோபாயம் என்பவற்றை அளவிடுவதற்கான ஒரு சான்றாகும்.



ASHOK PATHIRAGE
Chairman



சொவ்ஹெஜிக் லைவ் இன்சூரன்ஸ் மிள்சி இன் 27 ஆவது ஆண்டுப் பொதுக்கூட்டத்திற்கு உங்களை வரவேற்பதிலும் 31 டிசம்பர் 2025 இல் நிறைவடைந்த ஆண்டிற்கான கம்பனியின் ஒருங்கிணைக்கப்பட்ட ஆண்டறிக்கை மற்றும் கணக்காய்வு செய்யப்பட்ட நிதித் கூற்றுக்களை முன்னிலைப்படுத்துவதிலும் நான் மகிழ்ச்சியடைகின்றேன். இக்காலப்பகுதியானது சொவ்ஹெஜிக் லைவ் இன் பரிணாமத்தில் ஒரு தீர்க்கமான அத்தியாயமாகும் என்பதுடன், இது ஒரு புதுப்பிக்கப்பட்ட தேசிய சூழ்நிலைவின் கீழ் மற்றும் நம்பிக்கை, ஸ்திரத்தன்மை மற்றும் முன்னோக்கிய உத்தேசம் ஆகியவற்றை மீள்பெற்ற ஒரு துறையிலுள்ள ஒரு முழு வணிகச் சுற்றின் நிறைவைக் குறிப்பிடுகின்றது.

வருடத்தின் செயற்திறனானது விதிவிலக்கான நிதியியல் விளைவுகளை மாத்திரம் பிரதிபலிக்காது மூலதன மீளொட்ச்சி, மூலோபாய விரிவாக்கம் மற்றும் சர்வதேச முதலீட்டாளர்களின் தன்னம்பிக்கையின் மீட்டளிப்பு என்பவற்றையும் வலியுறுத்தியது. கடந்த நான்கு வருடங்களாக சொவ்ஹெஜிக் லைவ் அதன் மொத்த எழுதப்பட்ட தவணைப்பணத்தை இரட்டிப்பாக்கியுள்ளதுடன், இது எமது விநியோக வலையமைப்பு, தொழில்நுட்ப உட்கட்டமைப்பு மற்றும் வாடிக்கையாளர் மையமான மூலோபாயம் என்பவற்றை அளவிடுவதற்கான ஒரு சான்றாகும். இந்த உத்தேசத்தினை மேலும் வலுப்படுத்தும் விதமாக, எமது தரக்குறியீடுகளாக வந்துள்ள ஒப்புறுதியீட்டு ஒழுக்கம் மற்றும் மூலதனப் பலத்தை பராமரிக்கும்வேளை, 2025 ஆம் ஆண்டானது மற்றுமொரு சாதனை குறியீடுகளை ஆண்டாக வருடத்திலிருந்து வருடம் 27% வளர்ச்சியினை குறிப்பிட்டுள்ளது. இந்த வருடத்தின் எமது செயற்திறனானது எமது வணிக மாதிரி, எமது பங்குதாரர்களுக்கு சிறந்த பெறுமதியினை வழங்குதல் என்பவற்றின் ஒரு சக்திமிக்க ஏற்புடையாக்கலாக சேவையாற்றும்வேளை எமது நண்டகால நிதியியல் ஸ்திரத்தன்மையினை வலியுறுத்துகின்றது.

உருமாற்றமான கையகப்படுத்தல்

2025 இன் மிகவும் உருமாற்றமான நிகழ்வாக அலியொன்ஸ் லைவ் இன்சூரன்ஸ் லங்கா லிமிட்டெட்டின் 100% கையகப்படுத்தல் காணப்பட்டதுடன், இந்த சிறப்பான கொடுக்கல் வாங்கலானது பருமனை மேம்படுத்தி, விநியோகத்தை வலுப்படுத்தி சந்தைப் பங்களிப்பு விரிவாக்கத்தினை துரிதப்படுத்துகின்றது. உலகளாவிய ரீதியில் ஒரு முன்னணி காப்புறுதி நாமமாக அங்கீகரிக்கப்பட்ட அலியொன்ஸ், இலங்கை சந்தையினை விட்டு வெளியேறியதன் மூலம் ஒரு அரிய மூலோபாயமான வாய்ப்பினை உருவாக்கியது. சொவ்ஹெஜிக்

அட்டவணை 1: நிதியியல் குறிகாட்டிகள்

		2025	2024
மொத்த எழுதப்பட்ட தவணைப்பணம்	ரூ.பில்.	40.1	31.6
வரிக்கு முந்திய இலாபம்	ரூ.பில்.	6.6	6.3
வரிக்கு பிந்திய இலாபம்	ரூ.பில்.	4.7	4.5
பங்கொன்றிற்கான உழைப்பு	ரூ.	14.8	12.6
உரித்துவந்தலான விளைவு	%	39.0	38.2
செயற்பாட்டு செலவின வீதம்	%	17.2	18.5

லைவ் இன் சீரான செயற்திறன், ஆழமான உள்ளூர் நிபுணத்துவம் மற்றும் உள்ளூர் சந்தைக்கான நீடித்த கடப்பாடு என்பன அலியொன்ஸ் செயற்பாடுகள் மற்றும் வாடிக்கையாளர் உறவுகளின் இயற்கையான காப்பானாக நிலைப்படுத்தியுள்ளது. இந்த கையகப்படுத்தலில் இருந்தான கூட்டு விளைவுகள் அதிவேகமாக காணப்படும் என எதிர்வுகூறப்பட்டுள்ளன: விரிவடைந்த விற்பனைச் சேனையின் பலம், பரவலான விநியோக அணுகல், மேம்படுத்தப்பட்ட வங்கிக் காப்புறுதி ஆற்றல்கள் மற்றும் ஆழமான தொழில்நுட்ப நிபுணத்துவத்துடன் இணைந்து ஒப்புறுதியீட்டு கோரல்கள் மற்றும் வாடிக்கையாளர் ஈடுபாடு என்பவற்றிற்கிடையே செயற்கை நுண்ணறிவினால் (AI) இயக்கப்படும் பகுப்பாய்வு என்பவையாகும். இந்த ஒருங்கிணைப்பானது ஆலோசகர் ஒருவருக்கான ஆக்கத்திறனை துரிதப்படுத்தும், நிலைத்தன்மையினை மேம்படுத்தும் மற்றும் நண்டகால இலாபகரத்தன்மையினை வலுவுட்டும். மூலோபாய ரீதியாக இந்த முன்னேற்றங்கள், இலங்கை காப்புறுதி ஒழுங்குமுறைமைப்படுத்தல் ஆணைக்குழுவின (IRCSL) இன் தொலைநோக்கான 2030 அளவில் காப்புறுதி ஊடுருவலை கணிசமாக அதிகரிப்பதனை மேம்படுத்துவதில் ஒரு முக்கிய பங்கினை வகிப்பதற்கு சொவ்ஹெஜிக் லைவ் இனை நிலைப்படுத்தியுள்ளது.

ஆற்றல் மையமான விளைவுகளுடைய ஆண்டு

மெய்யாகவே, 2025 ஆம் ஆண்டானது இலங்கையின் ஆயுள் காப்புறுதித் துறையில் சொவ்ஹெஜிக் லைவ் ஒரு முன்னணி சக்தியாக அதன் நிலையினை திடமாக ஒருங்கிணைத்த ஒரு ஆண்டாக நினைவுகூறப்படும். வளர்ச்சியானது திட்டமிடப்படும், ஒழுக்கமாகவும் மற்றும் நிலைபெறுமையதாகவும் காணப்பட்டது. குழும அடிப்படையில் மொ.எ.த. ரூ. 40 பில்லியனை எட்டியதுடன் (2024: ரூ. 31.6 பில்லியன்) வரிக்கு பிந்திய இலாபமானது ரூ. 4.7 பில்லியனாக அதிகரித்தது (2024: ரூ. 4.5 பில்லியன்). பங்கொன்றிற்கான உழைப்பானது ரூ. 14.79 ஆக உயர்வடைந்ததுடன் (2024: ரூ. 12.6), உரித்துவந்தலான விளைவானது 39% ஆக உயர்வடைந்தது (2024: 38.2%). செயற்பாட்டு செலவின வீதமானது நெறியீடுக்கப்பட்டதுடன், இது செயற்பாட்டு விளைத்திறன் மற்றும் பருமனிலான நலன்களை பிரதிபலித்தது. முக்கியமாக 2025 ஆனது வெறுமனே இலாப வளர்ச்சியான ஆண்டாக மாத்திரமன்றி ஒரு மூலோபாய ஒருங்கிணைப்பாக காணப்பட்டது. கம்பனியானது ஒக்டோபர் 2025 இல் தாமதமின்றி அல்லது மேலதிக செலவின்றி அதன் அடுக்கு 2 கடன் வசதி முழுவதையும் உரிய காலத்தில் மீள்செலுத்தி வெற்றிகரமாக

நிறைவுசெய்தது. இது ஒரு நம்பகமான எதிர்நிரத்தவராக, சொவ்ஹெஜிக் லைவ் இன் நெறிமுறையான நிதியியல் பாரபத்தியம் மற்றும் நம்பகத்தன்மையினை வலியுறுத்திய ஒரு மைல்கல்லாகும். இந்த மீள்கொடுப்பனவினைத் தொடர்ந்து, நொர்வன்ட் மற்றும் வின்வன்ட் உள்ளடங்கலான அபிவிருத்தி நிதியியல் நிறுவனங்கள், கம்பனியுடனான ஈடுபாட்டினை புதுப்பித்தன. இதன் மூலம் ஒரு புதிய USD 15 மில்லியன் நிதியளித்தல் உடன்படிக்கை உருவாகியதுடன், முதலாம் பணப் பெறுகையானது 2026 இன் முதலாம் அரையாண்டில் பெறப்படும் என எதிர்பார்க்கப்படுகின்றது. அத்தகைய புதுப்பிக்கப்பட்ட சர்வதேச நம்பகத்தன்மையானது குறிப்பாக இலங்கையின் பரவலான இறையாண்மை இடர் சூழலில் முக்கியமானதாகும்.

செயற்பாட்டு நிலத்தோற்றம்

2025 இல் இலங்கையின் பாரியபொருளாதார சூழலானது முன்னைய தளம்பலிலிருந்து கணிசமாக வேறுபட்டு காணப்பட்டது. மெய்யான மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தி வளர்ச்சியானது 4.5-5% இற்கு இடைப்பட்டிருக்க காணப்பட்டவேளை பணவீக்கமானது 2-3% மந்த நிலையினை அடைந்து திறைசேரி உண்டியல்களின் வட்டி வீதங்கள் ஒற்றை எண்ணுக்கு திரும்பி நானிய நிலைமைகளை தளர்த்தியது. மீண்டமேலும் சுற்றலாத்துறை, உள்ளூர் பணமனுப்பல்கள் மற்றும் மேம்பட்ட நிதியியல் திரவத்தன்மை என்பன நுகர்வோர் நம்பிக்கையினை பலப்படுத்தி சந்தை மீட்பிற்கு வசதியளித்தது. இந்த பொருளாதார ஸ்திரப்படுத்தலானது நடுத்தர சந்தைப் பிரிவினரின் செலவழிக்கத்தக்க வருமானத்தினை கணிசமானளவு மேம்படுத்தியுள்ளதுடன், உடனடி பிழைப்பிலிருந்து நீண்டகால நிதியியல் பாதுகாப்பு மற்றும் திட்டமிடலுக்கு நகர்வதற்கான நுகர்வோரின் நடத்தையினை அனுமதிக்கின்றது. ஒட்டுமொத்த பொருளாதார விளைவானது நெருக்கடிக்கு முன்னர் காணப்பட்ட அளவிற்குள்ளும் பார்க்க சற்று குறைந்து காணப்படும்வேளை 2019-2020 மட்டங்களுக்கு சமீபமான மீட்டமைத்தலானது தேசிய மீட்பில் ஒரு குறிப்பிடத்தக்க மைல்கல்லை பிரதிநிதித்துவம் செய்கின்றது. உயர்ந்த தரத்திலான திரவத்தன்மை மற்றும் மூலதனப் பேணுகையினை பராமரிக்கும்வேளை, குறைவான வட்டி வீதச் சூழலுக்கான மாற்றமானது எமது முதலீட்டுத் தேக்கத்தில் ஒரு மூலோபாய மீள்மதிப்பீடுக்கூடுதலான தூண்டியதுடன், விளைவுகளை உகப்பாக்குவதில் முன்னிறுத்தம் செய்தது.

பரவலான ஆயுள் காப்புறுதித் துறையானது 2025 இல் அண்ணளவாக 24% வளர்ச்சியினை பதிவுசெய்தவேளை குழுமத்தின் வளர்ச்சியானது 27% ஆகக் காணப்பட்டது. இந்த நிலைத்தன்மையான சிறப்பான செயல்பாடானது எமது சந்தை பங்களிப்பினை மேலும் ஒருங்கிணைத்துள்ளதுடன், ஆயுள் காப்புறுதித் துறையினுள் முதன்மையான வளர்ச்சிக்கான இயக்கியாக சொவ்ஹெஜிக் லைவ் இனை நிலைப்படுத்தியுள்ளது.

இருப்பினும், டிட்வா புயல் போன்ற காலநிலை தொடர்பான இடையூறுகள் மீளொட்ச்சியான இடர் முகாமைத்துவத்தின் அவசியத்தினை வலியுறுத்துகின்றது. ஆயுள் காப்புறுதித் தேக்கமானது நேரடி வெளிப்பாட்டிலிருந்து ஒப்பீட்டளவில் காப்பிடப்பட்டுள்ளவேளை, அத்தகைய

எமது தலைவரின் சிந்தனைகள்

நிகழ்வுகள் காலநிலை இடர் தயாரினை மற்றும் தணிப்பிற்கு எமது முலோபாய முன்னிறுத்தத்தினை வலியுறுத்தியுள்ளது.

புத்தாக்கமும் காப்புறுதியின் எதிர்காலமும்

தொழில்நுட்பமும் செயற்கை நண்ணறிவும் (செ.நு.) உலகளாவிய ரீதியில் காப்புறுதியினை தொடர்ந்தும் மீள்வலையறை செய்கின்றது. உயர்ந்த பருமன், செயன்முறையினால் இயக்கப்படும் செயற்பாடுகளில் செ.நு. ஆனது வினைத்திறன், துல்லியம் மற்றும் வாடிக்கையாளர் அனுபவத்தில் ஆழ்ந்த அணுகுலங்களை இயலுமையாக்கியுள்ளது. புத்தாக்கத்தில் சொவ்லொஜிக் லைவ் இன் தலைமைத்துவமானது பிராந்திய ரீதியில் அங்கீகரிக்கப்பட்டு பின்வரும் விருதுகளை வென்றது. ஆசிய காப்புறுதி மீளாக்கியானது "AI Initiative of the Year" மற்றும் வளர்ந்துவரும் ஆசிய காப்புறுதி விருதுகளில் "Best Innovation Led by Technology and Insurtech in Sri Lanka" என்பவையாகும். இந்தப் பாராட்டுக்கள் எமது செயற்பாடுகளின் மையமாக மேம்பட்ட தொழில்நுட்பத்தினை உட்புகுத்துவதற்கான எமது கடப்பாட்டினை உறுதிசெய்கின்றது. முன்னோக்கிப் பார்க்கும்போது, செ.நு. ஆனது ஒப்பற்றியீட்டு நணுக்கம், முன்கணிப்பு பகுப்பாய்வு, மோசடி கண்டுபிடித்தல், தனிப்பயனாக்கப்பட்ட வாடிக்கையாளர் ஈடுபாடு, அளவிடக்கூடிய வளர்ச்சியினை உருவாக்குதல், மேம்பட்ட இலாபகரத்தன்மை மற்றும் அளவிடக்கூடிய சமூக தாக்கம் என்பவற்றை இயக்கும்.

ஒரு முன்னோடியான முன்னெடுப்பாக, சொவ்லொஜிக் லைவ், உலகளாவிய ரீதியில் அங்கீகரிக்கப்பட்ட அளவிடான மாற்றுத்திறன் செம்மையாக்கப்பட்ட ஆயுள் வருடங்களுக்கான (DALYs) காப்புறுதிப் பாதுகாப்பின் சமூக சுகாதார தாக்கத்தினை அளவிட்டது. எமது வாடிக்கையாளர் தளத்தில் அண்ணளவாக, 5,000 DALYs தடுத்து உதவப்பட்டதுடன், இது பொருளாதார பெறுமதி உருவாக்கத்தில் USD 58 மில்லியனாக காணப்பட்டதுடன், பொது சுகாதாரச் சமையானது USD 15 மில்லியனாக குறைக்கப்பட்டது. இந்த முன்னெடுப்பானது ஆயுள் காப்புறுதியின் புலப்படுத்தும் சமூக பெறுமதியினை வெளிப்படுத்துவதில் சொவ்லொஜிக் லைவ் இணை முன்னணியில் நிலைப்படுத்தியுள்ளது.

நிலைபேறுடைமையும் காலநிலை மீளெழுச்சியும்

நிலைபேறுடைமை என்பது எமது நீண்டகால முலோபாயத்திற்கு ஒருங்கிணைந்த ஒன்றாகும். SLFRS S1 மற்றும் S2, ஐக்கிய நாடுகள் நிலைபேறுடைமை அபிவிருத்தி இலக்குகள் மற்றும் ஐக்கிய நாடுகள் குளோபல் இம்பெக்ட் என்பவற்றுடன் சீரமைவான சொவ்லொஜிக் லைவ் இன் சூ.ச.ஆ. கொள்கையானது ஆளுகை, செயற்பாடுகள், கருவிகள் மற்றும் முதலீடுகளிடையேயான தீர்மானம் மேற்கொள்ளலை வழிநடத்துகின்றது. அதே நேரத்தில் பசுமை முதலீட்டு தேக்கங்களின் ஆராய்வானது சூழல் குறிக்கோள்களுடன் சொத்து ஒதுக்கத்தினை சீரமைக்கின்றது. டிட்வா புயல் போன்ற நிகழ்வுகளினால் பெருமளக்கப்பட்ட காலநிலை தொடர்பான இடர்கள் முலோபாயத் திட்டமிடலில் மையமாக உள்ளன. புகோளரீதியான பன்முகப்படுத்தல், மூலதனத் தாங்களின் மற்றும் திரவத்தன்மை ஒழுக்கம் என்பன திட்டமிடப்பட்ட இடர் தணித்தல் முலோபாயமாக தொடரப்பட்ட பிராந்திய விரிவாக்கலுடன் வளர்ச்சி மற்றும் மீளெழுச்சியினை பலப்படுத்துகின்றது.

சொவ்லொஜிக் லைவ் இன் நிலைபேறுடைமை தடப் பதிவானது முன்முயற்சியான தலைமைத்துவத்தினை எடுத்துக்காட்டுகின்றது: சூ.ச.ஆ. அறிக்கையில் கட்டமைப்புகளின் முன்னதான கடைப்பிடித்தல், டிஜிட்டல் மற்றும் செ.நு. புத்தாக்கம் என்பவற்றிற்கான அங்கீகாரம் மற்றும் DALY அடிப்படையிலான சமூக சுகாதார தாக்க முன்னெடுப்பு என்பன நிலைபேறுடைமையானது நீண்டகாலத்திற்கான ஒரு மையமாக இயக்கி, அளவிடக்கூடிய பெறுமதி என்பவற்றை வலியுறுத்துகின்றன.

ஆளுகை மற்றும் முன்னோக்கிப் பார்க்கும் இடர் முகாமைத்துவம்

திடமான ஆளுகையானது நாம் செய்யும் அனைத்தையும் பலப்படுத்துகின்றது. சமையானது, முலோபாயம், மூலதன ஒதுக்கம் மற்றும் இடர் முகாமைத்துவம் மீது சுயாதீனமான மேற்பார்வையினை வழங்குகின்றது. இவ்வாண்டின்போது எவ்விதமான ஒழுங்குமுறைமைப்படுத்தல் மீறல்கள் இடம்பெறவில்லை. கட்டாயத் தேவைப்பாடுகளுக்கு முன்னதாகவே சொவ்லொஜிக் லைவ் நிலைபேறுடைமை வெளிப்படுத்தல் நியமங்களான SLFRS S1 மற்றும் S2 இணை கடைப்பிடித்து, சூ.ச.ஆ. அளவீடுகளை நேரடியாக முக்கிய செயற்றின் குறிகாட்டிகள் மற்றும் நிறுவன இடர் முகாமைத்துவக் கட்டமைப்புகளில் ஒருங்கிணைத்தது. இந்த அணுகுமுறையானது மூலதன ஒதுக்கீட்டு தீர்மானங்களில் நிலைபேறுடைமையினை உட்பதித்துள்ளதுடன் காலநிலை மற்றும் சூ.ச.ஆ. தொடர்பான இடர்களை தணிக்கும் வேளை வளர்ந்துவரும் வாடிக்கையாளர் பயன்படுத்துவதற்கு கம்பனியானது நன்கு நிலைப்படுத்தப்பட்டுள்ளதனை உறுதிசெய்கின்றது.

இவ்வாண்டின்போதானது எமது ஆளுகை கட்டமைப்பின் முதன்மையான ஒரு முன்னிறுத்தமாக SLFRS 17 இற்கான எமது உருமாற்றலின் இறுதியாக்கம் காணப்பட்டது. இந்த உருமாற்றலுக்கு தேவையான அதிர்வின் காப்பீட்டுக் கணிப்பு மாதிரியிடல் மற்றும் தரவு கட்டமைப்பினை நாம் வெற்றிகரமாக அமுல்படுத்தியுள்ளதுடன், எமது காப்புறுதி ஒப்பந்தங்களின் நீண்ட கால இலாபகரத்தன்மையின் மிகவும் நணுக்கமான மற்றும் வெளிப்படைத்தன்மையான கருத்தினை உறுதிசெய்கின்றது.

சொவ்லொஜிக் லைவ் பெருநிறுவன ஆளுகையில் சிறந்த நடைமுறைகள், எந்தவொரு சிறந்த நடைமுறைக் கோவையில் யாதொரு மீறலுமின்றி கடுமையாகக் கடைப்பிடிப்பதுடன், ஆகக்குறைந்த ஒழுங்குமுறைத் தேவையாடுகளுக்கு அப்பால் இணைக்கப்பட்டு கண்டுள்ளது. தொடர்ச்சியாக ஐந்து

அட்டவணை 2: நிதியல்லாத குறிகாட்டிகள்

அளவீடு	அலகு	2025	2024
தவிர்க்கப்பட்ட DALY	வருடங்கள்	5,000	4,200
மொத்த பணியாட்களிடையே பெண்கள் பங்களிப்பு	%	35	33
குறைசேவையாற்றப்பட்ட சமூகத்திற்கு செலுத்தப்பட்ட கோரல்கள்	ரூ.மில்.	385	176
உமிழ்வின தீவிரம்	(tCo2e / GWP Mn)	0.36	0.40

ஆண்டுகளாக CA ஸ்ரீலங்கா TAGS விருதுகளில் எமது ஆண்டறிக்கையானது இலங்கையின் முதல் மூன்று பெருநிறுவனங்களிடையே தொடர்ச்சியாக நிலைப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. 2025 இல் 60 ஆவது CA ஸ்ரீலங்கா TAGS விருதுகளில் கம்பனியானது, பெருநிறுவன அறிக்கையிடலில் ஒட்டுமொத்த தனிச்சிறப்பிற்காக வெள்ளி விருது, காப்புறுதித்துறை தங்க விருது, டிஜிட்டல் ரீதியாக உருமாற்றப்பட்ட அறிக்கையிடலுக்கு தங்க விருது, மற்றும் நிலைபேறுடைமை அறிக்கையிடல் மற்றும் ஒருங்கிணைக்கப்பட்ட அறிக்கையிடல் என்பவற்றுக்கான வெள்ளி விருது உள்ளடங்கலாக ஐந்து விருதுகளை வென்றுள்ளது. இந்த அங்கீகாரமானது ஆளுகைத் தனிச்சிறப்பில் எமது அசைக்கவிலா முன்னிறுத்தத்தினை வலியுறுத்துகின்றது.

நிலைபேறுடைமை பங்குதாரர் பெறுமதியினை வழங்குதல்

பங்குதாரர்களுக்கான எமது கடப்பாடானது, ஒழுக்கமான மூலதன பாரபத்தியம், விவேகமான இடர் முகாமைத்துவம் மற்றும் நிலைபேறுடைமை நீண்டகால பெறுமதி உருவாக்கத்திலான ஒரு முன்னிறுத்தம் என்பவற்றில் நக்சுரமிட்டுள்ளது. டிஜிட்டல் உருமாற்றம், செ.நு. ஆற்றல்கள், திறன் அபிவிருத்தி, கருவி புத்தாக்கம் மற்றும் பிராந்திய விரிவாக்கத்தில் மீள் முதலீடு செய்வதற்கான கொள்திறனை பாதுகாக்கும்வேளை, பங்குதாரர்களுக்கு வெகுமதியளிப்பதற்கு பங்கிலாபக் கொள்கையானது அளவிடப்படுகின்றது. 2025 இல் எமது செயற்றிறனானது, பலமான உழைப்புகளை மாத்திரம் வெளிப்படுத்தாது நிலைபேறுடைமை, மீளெழுச்சி மற்றும் கட்டமைக்கப்பட்ட பலம் ஆகியவற்றையும் வெளிப்படுத்துகின்றது. உரித்துவத்திலான உயர் விளைவு, குறைவான கடன்பெறுகை மற்றும் ஒழுங்குமுறை தேவைப்பாட்டு வரம்புகளிலும் பார்க்க மோலாக மூலதனப் போதுமை என்பன பல சமூக வளர்ச்சிக்கான ஆற்றலுடைய ஒரு வலுவான உரிமத்தினை வலியுறுத்துகின்றது. எமது குறிக்கோளானது உறுதியாக உள்ளது: சிறப்பான இடர் செம்மையாக்கப்பட்ட விளைவினை உருவாக்குவதற்கு, உள்ளாற்றத் பெறுமதியினை மேம்படுத்துவதற்கு மற்றும் இலங்கையின் ஆயுள் காப்புறுதித் துறையில் நிடித்த தலைமைத்துவத்திற்கு சொவ்லொஜிக் லைவ் இணை நிலைப்படுத்துதல் என்பவற்றுக்காகும்.

பன்முகத்தன்மை மற்றும் நிதியியல்

உள்ளடக்கத்தினை துரிதப்படுத்துதல்
பன்முகத்தன்மை, சமவாய்ப்பு மற்றும் உள்ளடக்கம் (DEI) என்பன ஒரு புறநிலையான கடப்பாடல்ல ஆனால் எமது நீண்டகால வளர்ச்சி மாதிரியினுள் உட்புகுத்தப்பட்ட முலோபாய கடப்பாடங்களாகும். சர்வதேச அபிவிருத்தி

நிதியளித்தல் நிறுவனங்களுடனான ஒத்துழைப்புடன் விருத்தி செய்யப்பட்ட கட்டமைக்கப்பட்ட (DEI) கட்டமைப்புகள், உள்ளடக்கமானது அளவிடக்கூடிய இலக்குகள், ஆளுகை மேற்பார்வை மற்றும் நிறுவன பொறுப்புக்கூறல் என்பவற்றால் துணையளிக்கப்படுவதனை உறுதிசெய்கின்றது. எமது நோக்கத்திற்கு மையமாக நிதியியல் உள்ளடக்கம் காணப்படுகின்றது. அண்ணளவாக எமது 1.5 மில்லியன் வாடிக்கையாளர்களில் ஏறத்தாழ 400,000 பேர் முறையான காப்புறுதி பாதுகாப்பிற்கான அணுகுதலை முன்னர் கொண்டுவராத குறைவாக சேவையாற்றப்பட்ட சமூகங்களிலிருந்து உருவாகியுள்ளார்கள். இந்த பிரிவினருக்கு இடர் பாதுகாப்பினை நீடித்தல் சமூக மீளழுச்சியினை மாத்திரம் பலப்படுத்தாது, தேசிய பாதுகாப்பு வலையினை விரிவாக்குவதன், உள்ளடக்கமான வளர்ச்சியினை நிலைப்பெறுடைய வணிக விரிவாக்கத்துடன் சீரமைக்கின்றது. குறைசேவையாற்றப்பட்ட சனநாயகமையான முறையான காப்புறுதி குழுமமைப்பினுள் ஒருங்கிணைப்பதன் மூலம், குடும்பங்கள் மற்றும் சமூகங்களின் எந்திரத்தன்மையினை வலியுறுத்தும்வேளை நீடித்த பொருளாதார பெறுமதியினை நாம் உருவாக்குகின்றோம்.

எமது நிறுவனத்தினுள் தலைமைத்துவம் மற்றும் பணிச்சேனை பிரதிநிதித்துவத்தில் பாலினச் சமத்துவத்தினை மேம்படுத்துவதில் நாம் கடப்பாட்டுடன் உள்ளோம். உயர் முகாமையாளர் மட்டம் மற்றும் அதற்கு மேலான தரத்தில் 30% பெண்கள் பிரதிநிதித்துவத்தினையும் விற்பனை நிக்லாக மொத்த பணிச்சேனையிடையே 45% பெண்கள் பிரதிநிதித்துவத்தினையும் நாம் இலக்கு வைத்துள்ளோம். இதற்கு இணையாக பெண் விற்பனை வல்லுனர்களை பணிக்கமாத்துவதற்கு வருடாந்தம் ஆகக்குறைந்தது ஒரு கட்டமைக்கப்பட்ட முன்னெடுப்பினை நாம் அமுல்படுத்துவோம். இது எமது முன்வரிசை விநியோகச் சேனையினுள் பிரதிநிதித்துவத்தினை பலப்படுத்தும். பெண்கள் வணிகத் தலைமைத்துவம் மற்றும் தொழில் முன்னேற்றங்களுக்கான பாதைகளை விரிவாக்குவதற்காக வடிவமைக்கப்பட்ட எமது தொடர்ச்சியான “அவளுக்கான” தலைமைத்துவ அபிவிருத்தித் திட்டத்தில் இந்த கடப்பாடுகள் கட்டியெழுப்பப்பட்டுள்ளன. கூட்டாக, இந்த முன்னெடுப்புகள் சொவ்வல்லாஜிக் லைவ் இணை உள்ளடக்க நிகழ்ச்சிநிரலில் ஒரு பங்குபற்றினராக மாத்திரம் நிலைப்படுத்தாது மிகவும் சமனான மற்றும் நிதியியல் ரீதியாக வலுவளிக்கப்பட்ட ஒரு சமூகத்திற்கான ஒரு செயலூக்கமான கட்டிடக் கலைஞராக உள்ளது.

2026 மற்றும் அதற்குப்பாலான மூலோபாயமான கண்ணோட்டம்

குறுங்கால மூலோபாய முன்னுரிமைகள்
நெருங்கிய காலத்தில் எமது முன்னிறுத்தமானது துணைக்கம்பனி செயற்பாடுகளின் தடையற்ற ஒருங்கிணைத்தல், 2026 இன்போது ஆளுகை, கலாச்சார சீரமைவு மற்றும் அனைத்து நிறுவனங்களிடையேயும் செயற்பாட்டு ஒழுக்கத்தினை உட்புகுத்துதல் என்பனவாகும். செயற்பாட்டு வினைத்திறன், இடர் முகாமைத்துவம் மற்றும் வாடிக்கையாளர் அனுபவத்தினை மேம்படுத்துவதற்கு இது ஒரு ஒன்றுபட்ட

மேடையினை உருவாக்கும். SLFRS 17 இன் முதலாவதும் முழுமையான அமுலாக்கலானது மேம்பட்ட வெளிப்படைத்தன்மையினை வழங்கி, ஒப்பந்த சேவை விடுமிகைகடாக காப்புறுதி ஒப்பந்தங்களின் நீண்டகால இலாபகரத்தன்மையினை பிரதிபலிக்கின்றது. அதேசமயத்தில் SLFRS S1 மற்றும் S2 கடைப்பிடிப்பானது தொடர்ந்தும் கு.ச.ஆளுகையினை பலப்படுத்தும், மூலோபாய மற்றும் செயற்பாட்டு தீர்மானம் மேற்கொள்வதில் நிலைப்பெறுடைய அளவீடுகளை ஒருங்கிணைக்கும். செயற்கை நுண்ணறிவு மற்றும் டிஜிட்டல் புத்தாக்கம் என்பன எமது உருமாற்றல் நிகழ்ச்சிநிரலின் மையமாக காணப்படுகின்றன. ஒப்புறுதியீடு, கோரல்கள், மற்றும் வாடிக்கையாளர் ஈடுபாட்டில் செ.நு. இணை ஆழமாக்குவதன் மூலம் நாம் வினைத்திறன் இலாபங்கள், செயற்பாட்டு நடப்பம் மற்றும் மேம்பட்ட வாடிக்கையாளர் விளைவுகளை அடைவோம். இந்த முன்னேற்றங்களுடன் சேர்த்து தரவினால் இயக்கப்படும் நுண்ணறிவுகள் மொ.எ.த., இலாபகரத்தன்மை மற்றும் எமது ஆரம்ப DALY முன்னெடுப்பில் காணப்பட்ட சமூகத் தாக்கம் என்பவற்றில் அளவிடக்கூடிய வளர்ச்சியினை இயக்கும்.

நீண்டகால மூலோபாய முன்னுரிமைகள்

நீண்டகாலத்தின் மீது தெரிவுசெய்யப்பட்ட கரைகடந்த சந்தைகளுக்கான அளவிடப்பட்ட விரிவாக்கமானது உழைப்புகளின் பாய்ச்சலை பன்முகப்படுத்தி செறிவு இடரினை குறைக்கும். அதேவேளை கருவிகளின் வடிவமைப்பில் புத்தாக்கம், தொழில்நுட்பம் மற்றும் நிலைப்பெறுடைய முதலீடுகள் என்பன சொவ்வல்லாஜிக் லைவ் இணை தொடர்ந்தும் வேறுபடுத்தும். சமநிலையான, பாதுகாப்பினால் வழிநடத்தப்படும் மாதிரியில் நக்சுரமிட்டு நாம் துறை மற்றும் நாட்டின் பொருளாதார மற்றும் சமூகக் கட்டமைப்பு முழுவதும் நிலைப்பெறுடைய தாக்கத்தை வழங்குவதற்கு கடப்பாட்டுடன் உள்ளோம்.

ஒப்பளிப்புகள்

சபையின் சார்பில் காப்புறுதி ஒழுங்குமுறைப்படுத்துபவர் மற்றும் இலங்கை காப்புறுதி ஒழுங்குமுறைப்படுத்தல் ஆணைக்குழுவின் தலைமைத்துவத்திற்கு அவர்களது வழிகாட்டல் மற்றும் உறுதுணைக்கு எனது மனமாற்றந்த நன்றிகளைத் தெரிவிக்கின்றேன். எமது வெற்றியானது எமது பணிப்பாளர்கள் சபை, முகாமைத்துவ அணி மற்றும் பணியாட்களது அர்ப்பணிப்பிற்கான ஒரு சான்றாகும். அவர்களது அசைக்கவியலா கடப்பாடு மற்றும் கடின உழைப்பு என்பன இந்த குறிப்பிடத்தக்க விளைவுகளை அடைவதற்கு காரணியாயிருந்தன. கறுசுறுப்பாகவும் எதிர்கால முன்னிறுத்தத்துடன் இருப்பதன் மூலம், நாம் புத்தாக்கம், டிஜிட்டல் உருமாற்றம் மற்றும் எமது சந்தை நிலையினை பலப்படுத்துவதற்கு மூலோபாய பங்குடைமைகளை பயன்படுத்துவதற்கு கடப்பாட்டுடன் உள்ளோம். எமது முன்முயற்சியான இடர் முகாமைத்துவ அணுகுமுறைபுடன் ஒரு திடமான ஆளுகை கட்டமைப்பும் சேர்ந்து வளர்ந்துவரும் பொருளாதார நிலத்தேற்றத்தில் மீளழுச்சியினை உறுதிசெய்கின்றது. முன்னோக்கி நகரும்போது, நாம் தொடர்ந்தும் நிலைப்பெறுடைய வளர்ச்சியினை இயக்கி, அர்த்தமுள்ள பங்களிகள் தாக்கத்தினை உருவாக்கி எமது செயற்பாடுகளின் அனைத்து அம்சங்களிலும் தனிச்சிறப்பிற்கான எமது கடப்பாட்டினை நிலைநிறுத்துவோம். முன்னோக்கிப் பார்க்கும்போது

சவால்களை சமாளிப்பதற்கு, வெளித்தோன்றும் வாய்ப்புக்களை பயன்படுத்துவதற்கு, அனைத்து பங்களிகளுக்கும் விதிவிலக்கான பெறுமதியினை தொடர்ந்து வழங்குதல் என்பவற்றுக்கான எமது ஆற்றலில் நாம் நம்பிக்கையாய் உள்ளோம்.

கையொப்பமிடப்பட்டது.

அசோக் பத்திரகே

தலைவர்

கொழும்பு, இலங்கை.

6 மார்ச் 2026

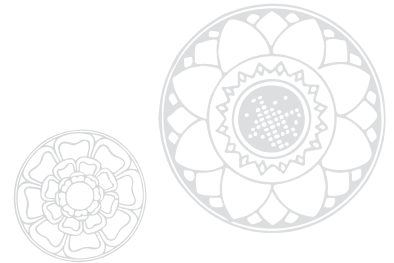
எமது முகாமைப் பணிப்பாளரின் சிந்தனைகள்



2025 ஆம் ஆண்டானது எமது வரலாற்றுப் பதிவேட்டில் எமது பாதையினை நாம் அடிப்படையாக மீள்வரையறை செய்த ஒரு ஆண்டாக காணப்படும். சொவ்ல்லொஜிக் லைவ் இலட்சியம், தெளிவு மற்றும் உத்வேகத்துடன் நுழைந்து ஒரு திடமான சந்தை நிலை, ஒரு பாரிய அடிச்சுவடு, ஒரு கூர்மையான மூலோபாயம் மற்றும் எதிர்காலத்திற்கான மிகவும் சக்திமிக்க ஒரு மேடையாக வெளியேறியது.



இவ்திகார் ஹாமட்
முகாமைப் பணிப்பாளர்



2025 ஆம் ஆண்டானது எமது வரலாற்றுப் பதிவேட்டில் எமது பாதையினை நாம் அடிப்படையாக மீள்வரையறை செய்த ஒரு ஆண்டாக காணப்படும். சொவ்லொஜிக் லைவ் இலட்சியம், தெளிவு மற்றும் உத்வேகத்துடன் நுழைந்து ஒரு திடமான சந்தை நிலை, ஒரு பாரிய அடிச்சுவடு, ஒரு கூர்மையான மூலோபாயம் மற்றும் எதிர்காலத்திற்கான மிகவும் சக்திமிக்க ஒரு மேடையாக வெளியேறியது. கருத்து, ஒழுக்கம் மற்றும் வேகத்துடனான உருமாற்றத்தினை தொடர்வதன் மூலம் நாம் சந்தை நிலைமைகளை வடிவமைத்த ஒரு ஆண்டாகும். மிகவும் முக்கியமாக, சொவ்லொஜிக் லைவ் மீளொசுசி மாத்திரமன்றி தீவிரமாக எதிர்கால தயாராகவும் உள்ளதனை நிரூபிக்கின்றது.

இவ்வருடத்தின் போதான பாரிய நகர்வாக அலியொன்ஸ் லைவ் இன்சூரன்ஸ் லங்கா லிமிட்டெட் கையகப்படுத்தல் காணப்பட்டதுடன், இது எமது விரிவாக்கல் மூலோபாயத்தில் ஒரு தீர்க்கமான தருணமாகும். இந்தக் கொடுக்கல் வாங்கலானது உடனடியாக பருமனை சேர்த்து, எமது ஐந்தொகையினை பலப்படுத்தி எமது மனித மூலதனத் தளத்தை கணிசமாக மேம்படுத்துகின்றது.

கூட்டத்திலிருந்து தனித்து நிற்பது

சொவ்லொஜிக் லைவ் 2025 இல் சிறப்பான நிதிச் செயற்திறனுடைய ஒரு ஆண்டினை வழங்கியதுடன், இதற்கு ஒழுக்கமான நிறைவேற்றல், திடமான மூலதன முகாமைத்துவம் மற்றும் நிலையேறுடைய வளர்ச்சியில் ஒரு தெளிவான முன்னிறுத்தம் என்பன துணையளித்தன. குழு அடிப்படையில் கம்பனியானது ரூ. 40 பில்லியனை மொத்த எழுதப்பட்ட தவணைப்பணமாக வருடத்திற்கு நிறுவப்பட்ட பாதிடீனை விஞ்சி வருடத்திலிருந்து வருடம் 27% வளர்ச்சியினை வழங்கியது. கடந்த தசாப்தத்தின் மீது நாம் ஒரு கூட்டு வருடாந்த வருவாய் வளர்ச்சி வீதமாக 26% இனை அடைந்துள்ளோம். இது எமது மூலோபாயங்களின் விளைத்திறனை எடுத்துக்காட்டுகின்றது. எமது இலாபகரத்தன்மையானது எதிர்பார்ப்புகளை விஞ்சியதுடன், ஒரு திடமான வரிக்கு பிந்திய இலாபமாக ரூ. 4.7 பில்லியன் மற்றும் ஒரு கவின்ன்கள் முகவரையை வளைவாக 39% உம் காணப்பட்டன. பத்துவருட சராசரி உரித்துவத்திலான விளைவானது 32% ஆக காணப்படுவதுடன், இது எமது வணிகத்தின் நிலையேறுடைமையினை பிரதிபலிக்கின்றது. இந்த விளைவுகள் செயற்பாட்டு விளைத்திறனிலான மேம்பாடுகளினால் சாத்தியமானதுடன், இது கடந்த ஆண்டில் 18.5% ஆக காணப்பட்ட செலவு வீதமானது 17.2% ஆக குறைவடைந்ததிலிருந்து சான்றாவதுடன், பருமன் மற்றும் விளைத்திறன் தற்போது எமக்கு சார்பாக தொழிற்பெருவதன் தெளிவான சமிக்ஞையாகும். இந்த எண்கள் தற்போதவாக ஏற்பட்டவையல்ல. இவை தீவிரமான வளர்ச்சியினை திடமான நிதியியல் ஆளுகையுடன் சமநிலைப்படுத்தும் தெரிந்த உருவாக்கப்பட்ட மூலோபாயத்தின் விளைவு என்பதுடன், இது பருமனிலும் பார்க்க ஆக்கத்திறனுக்கு முன்னுரிமையளிக்கும் நீண்டகால பங்குதாரர் பெறுமதியில் இடைவிடாது முன்னிறுத்தம் செய்வதன் விளைவாகும்.

இந்த திடமான செயற்பாட்டு செயற்திறனானது ஒரு உயர்ந்த வலுவான மூலதன நிலை மற்றும் ஒழுக்கமான நிதியியல் முகாமைத்துவத்தினால் துணையளிக்கப்பட்டது. 31 டிசம்பர் 2025 இல்

உள்ளவாறு சொவ்லொஜிக் லைவ் ஒரு மூலதனப் போதுமை வீதமாக 245% இனை அறிக்கையிட்டதுடன், இது ஒழுங்குமுறைப்படுத்தல் தேவைப்பாடுகளிலும் பார்க்க கணிசமான எவ்வு மேலாகும். இவ்வாண்டின்போது மொத்த சொத்துக்கள் கணிசமான வளர்ச்சியுடன் ரூ. 68.5 பில்லியனை பதிவுசெய்ததுடன், இது அலியொன்ஸ் லைவ் தேக்கத்தின் சேர்க்கையுடன் மேலும் பலப்படுத்தப்பட்டு ஐந்தொகையின் ஆழம் மற்றும் நீண்டகால உழைக்கும் கொள்திறனை மேம்படுத்தியது.

ஐந்து வருடங்களுக்கு முன்னர் ஒப்பந்தமிட்ட அடுக்கு 2 கடன் வசதியின் வெற்றிகரமான மீள்செலுத்தலானது ஒரு குறிப்பிடத்தக்க நிதியியல் மைல்கல்லாக காணப்பட்டது. இந்த கடன் வசதியானது அட்டவணைப்படுத்தப்பட்டவாறு எவ்விதமான தாமதங்கள் அல்லது மேலதிக கட்டணங்கள் இன்றி தீர்ப்பளவு செய்யப்பட்டதுடன், இது நிதியியல் விவேகம், திடமான திரவத்தன்மை முகாமைத்துவம் மற்றும் நெறுமுறையான மூலதனத் திட்டமிடலுக்கான சொவ்லொஜிக் லைவ் இன் நற்பெயரினை மீளறுதிசெய்கின்றது. அது சர்வதேச அபிவிருத்தி நிதியளித்தல் நிறுவனங்களிடமிருந்து நிலையேறான நம்பிக்கையினை தொடர்ந்தும் கவர்த்தது. இவ்வாண்டின்போது சொவ்லொஜிக் லைவ் நொர்வன்ட் ஓபி வின்வன்ட் உடன் USD 15 மில்லியன் தொகைக்கு புதிய நிதியளித்தல் உடன்படிக்கை கைச்சாத்திடப்பட்டதுடன், முதலாவது பணப்பெறுகையானது 2026 இன் முதலாம் அரையாண்டில் இடம்பெறும் என எதிர்பார்க்கப்படுகின்றது. இந்த பங்குடைமைகள் ஒரு சிக்கலான இறையாண்மை இடர் குழல் காணப்பட்டபோதிலும், எமது ஆளுகை நியமங்கள், மூலோபாய இயக்கம், மற்றும் நீண்டகால வளர்ச்சி சாத்தியம் என்பவற்றின் தொடர்ச்சியான சர்வதேச அங்கீகாரத்தினை பிரதிபலிக்கின்றன.

எமது எதிர்காலத்தினை வரையறை செய்வதற்கு

எமது மூலோபாயத்தினை மாற்றுவது

2025 ஆம் ஆண்டானது மூலோபாய மீள்அளவீடான ஆண்டாக நிரூபித்தது. எமது மையமான வளர்ச்சி கவின்ன்கள் முகவரையை, மாற்றிட்டு விநியோகம், டிஜிட்டல் மற்றும் சுகாதாரம் பூராவும் நாம் ஆலோசித்த நகர்வுகளை மேற்கொண்டதுடன், இந்த தீர்மானங்கள் கம்பனியின் எதிர்கால தோற்றத்தினை ஏற்கனவே மீள்வடிவமைக்கின்றது.

முகவரமைப்பு: மத்திய சந்தையினை கைப்பற்றுவது

ஆண்டிற்கான மிகவும் வெற்றிகரமான மூலோபாய நகர்வுகளுள் ஒன்றாக மத்திய வருமானப் பிரிவில் எமது புதுப்பிக்கப்பட்ட முன்னிறுத்தம் காணப்படுகின்றது. இந்த பிரிவின்காக குறிப்பாக வடிவமைக்கப்பட்ட ஒரு புதிய கருவித் தொகுதியின் அறிமுகத்தினூடாக பெரும்பாலும் குறைசேவையாற்றப்பட்ட ஆனால் உயர்வான அளவைக் கொண்ட ஒரு சந்தையினை நாம் வெற்றிகரமாக கைப்பற்றினோம். இந்த மூலோபாயமானது உடனடி விளைவுகளை வழங்கியது.

சொவ்லொஜிக் லைவ் இன்சூரன்ஸ் லங்கா லிமிட்டெட் (துணைக்கம்பனி) 2025 இல் மொ.எ.த. ஆக ரூ. 3.4 பில்லியனை வழங்கியதுடன், அதன் வரலாற்றில் அதியுயர்ந்த வளர்ச்சி வீதமான 22.5% இனை பிரதிநித்துவம் செய்கின்றது. 2025 இன் நடுப்பகுதியில் மேற்கொண்ட விளைத்திறனான

கையகப்படுத்தலின் காரணமாக குழும விளைவிற்கு நாம் ரூ. 1.7 பில்லியனை கணக்கீடு செய்தோம். இந்தச் செயற்திறனானது உருமாற்றல் இருந்தபோதிலும் தடையின்றி தொடர்ந்ததுடன், இது தேக்கம் மற்றும் சொவ்லொஜிக் லைவ் மேடை இரண்டிலுமான ஒரு திடமான நம்பகத்தன்மையினை காண்பிக்கின்றது. இந்த கையகப்படுத்தலானது ஆயுள் நிதியங்களுக்கு அண்ணளவாக ரூ. 8.6 பில்லியனை பங்களிப்பு செய்ததுடன், குழுமத்தின் மொத்த ஒருங்கிணைக்கப்பட்ட ஆயுள் நிதி தளத்தினை ரூ. 46.6 பில்லியன் வரை அதிகரித்தது. மிகவும் முக்கியமாக, 1000 ஆலோசகர்களுக்கும் மேலாக மற்றும் 200 நிறந்து பணியாட்கள் எமது நிறுவனத்தில் இணைந்ததுடன், எதிர்கால வளர்ச்சியினை துரிதப்படுத்துவதற்கு முக்கியமான அனுபவம், ஆழம் மற்றும் விநியோகித்தல் பலம் என்பவற்றை உட்கொண்டது.

மாற்றிட்டு வழி

எமது மாற்றிட்டு விநியோக வழியானது வருடத்திற்கு திடமான செயற்திறன்களில் ஒன்றை வழங்கியதுடன், மொ.எ.த. 25% ஆல் வளர்ச்சியடைந்து ரூ. 12.5 பில்லியனை அடைந்தது. இந்த வழியானது தற்போது சர்வதேச சுகாதாரம், குழுமச் சுகாதாரம் மற்றும் DTAP (கடன் ஆயுள்) பிரிவுகளினை முன்னணி சந்தை நிலைமைகளைக் கொண்டுள்ளது. தனியார் துறை கடனிலான மீட்டெடுக்கியுடன் சேர்ந்து திடமான வங்கியியல் பங்குடைமைகள், அரசு மற்றும் தனியாளர் வங்கிகள் உள்ளடக்கலான, ஒரு சக்திமிக்க உத்வேகத்தினை உருவாக்கியது.

மைக்ரோ மொபைல்

எமது முன்னாவது விநியோக வழியான மைக்ரோ மொபைல் மொ.எ.த. ஆக ரூ. 2.5 பில்லியனை பதிவுசெய்ததுடன், இது 35% வளர்ச்சியினை பிரதிபலிக்கின்றது. இந்த வழியினை தனித்துவமாக்குவது அதன் பங்குடைமை குழலமைப்பாகும். டயலொக் ரெலிகொம் மற்றும் இலங்கை தபால் திணைக்களத்துடனான ஒத்துழைப்புக்கள் நாடு பூராவும் மில்லியன் கணக்கான வாடிக்கையாளர்களுக்கான நேரடியான அணுகுத்தினை எமக்கு வழங்குகின்றது. இது பாரம்பரியமாக எட்டுவதற்கு மிகவும் சிரமமான பிரிவுகளையும் உள்ளடக்குகின்றது. இந்த பங்குடைமைகள் செலவுச் சிக்கலான தவணைப்பண சேகரிப்பு மற்றும் டிஜிட்டல் ஈடுபாட்டினை இயலுமையாக்குவதுடன், மைக்ரோ மொபைலை மிகவும் உயர்த்தக்கூடிய மற்றும் உள்ளடக்கமான வளர்ச்சி மேடைகளுள் ஒன்றாக உள்ளது.

சொவ்லொஜிக் லைவ் இல் நாம் பின்வரும் நான்கு தூண்களில் முன்னிறுத்தம் செய்கின்றோம்: டிஜிட்டல் உருமாற்றம் மற்றும் இன்சூர்டெக், தடுப்புச் சுகாதார மற்றும் ஆரோக்கியம், தனிப்பயனாக்கப்பட்ட மற்றும் வாடிக்கையாளர் மையமான கருவிகள் மற்றும் சேவைகள், மற்றும் நிலையேறுடைமை என்பனவாகும்.

டிஜிட்டல் உருமாற்றம் மற்றும் இன்சூர்டெக்

சொவ்லொஜிக் லைவ் இல் டிஜிட்டல்மையமாக்கல் எதிர்கால போட்டித்தன்மையின் முக்கிய இயந்திரமாகக் காணப்படுகின்றது. கருத்திலெடுக்கப்படும் காலமானது பாரம்பரிய டிஜிட்டல் மையமாக்கலில் இருந்து முழு அளவிலான டிஜிட்டல் உருமாற்றத்திற்கான ஒரு தீர்மானமான நகர்வினை குறிப்பிட்டது. செயற்கை நுண்ணறிவானது

எமது முகாமைப் பணிப்பாளரின் சிந்தனைகள்

தற்போது, கோரல்களை செயல்முறைப்படுத்துதல், வாடிக்கையாளர் சேவை வழங்குதல் முதல் சந்தைப்படுத்தல், ஒப்புறுதியிடல் மற்றும் பகுப்பாய்வு வரை எமது வணிகத்தின் பன்முக அடுக்குகளில் ஆழமாகப் புதைந்துள்ளது.

எமது செ.நு. இனால் வலுவளிக்கப்படும் கோரல்கள் மேடையான, "Claim-it", செயல்முறைப்படுத்தல் நேரத்தை கணிசமானளவு குறைத்துள்ளதுடன், துல்லியத்தினை மேம்படுத்தி வாடிக்கையாளர் திருப்தியினையும் மேம்படுத்தியுள்ளது. செ.நு. இனால் உருவாக்கப்பட்ட சந்தைப்படுத்தலானது பிரச்சாரத்தின் பயனுறுத்தின்மையினை பலப்படுத்தி செலவினத்தை குறைத்துள்ளது. முன்கணிப்பு பகுப்பாய்வானது தற்போது சிறந்த இடர் தெரிவு மற்றும் கருவி வடிவமைப்பிற்கு துணையளிக்கின்றது.

செயல்முறைசார் புத்தாக்கத்திலான இந்த இடைவிடாத முன்னிறுத்தமானது சர்வதேச ரீதியாக அங்கீகரிக்கப்பட்டுள்ளது. இது உலகளாவிய ஜாம்பவான்களுக்கு எதிராக போட்டியிடும் ஆசிய காப்புறுதி மீளாய்விடமிருந்து "வலுத்திற்கான செ.நு. முன்னெடுப்பு" விருதினை சொவ்லொஜிக் லைவ் வென்றபோதாகும். இலங்கையின் காப்புறுதியாளர் ஒருவர் இந்த விருதினை வெல்வதானது ஒரு பெருநிறுவன சாதனை மாத்திரமல்ல, ஆனால் ஒரு தேசிய சாதனையுமாகும்.

தடுப்பு சுகாதாரம் மற்றும் ஆரோக்கியம்

2025 இன் மிகவும் உற்சாகமான முலோபாய திருப்புமுனைகளுள் ஒன்றாக தடுப்பு சுகாதாரத்தினுள் எமது நடைமுறையும். நாம் இலங்கையின் முதலாவது டிஜிட்டல் சுகாதார புள்ளியிடல் மேடையினை ஆரம்பித்தோம். இது இரத்த அழுத்தம், குருதிக்கொழுப்பு, இரத்த சீனி மற்றும் ஒட்டுமொத்த ஆரோக்கிய அளவீடுகள் போன்ற மேம்பேர சுகாதார குறிகாட்டிகளை அளக்களது முக்கத்தை ஸ்கேன் செய்வதன் மூலம் பெற்றுக்கொள்வதற்கு பயனாளர்களை அனுமதிக்கும் ஒரு முன்னோடி பிரயோகமாகும். மருத்துவ நோயறிதலுக்கு இது ஒரு மாற்று வழியாக காணப்படாத போதிலும், இக்கருவியானது ஒரு சக்திமிக்க முன்னெச்சரிக்கை முறைமையாக செயலாற்றுவதுடன், வாடிக்கையாளர்கள் இடர்களை இனங்காண்பதற்கும், கடுமையான நோய் விருத்தியடைவதற்கு முன்னரேயே முன்முயற்சியான நடவடிக்கை எடுப்பதையும் இயலுமையாக்குகின்றது.

எமது நீண்டகால தொலைநோக்கானது "வாழ்நாள் முழுவதும் ஆரோக்கியம்" கோட்பாட்டினை அடைவதாகும். எமது வாடிக்கையாளர்களது நாளாந்த வாழ்வில் நாம் உட்பதிக்கப்படுவதை விரும்புவதுடன், ஆரோக்கியமான வாடிக்கைமுறை, சிறந்த படிக்கவடிக்கங்கள் மற்றும் தடுப்பு பராமரிப்பு என்பவற்றுக்கு துணையளிப்பதாகும்.

தனிப்பயனாக்கல் மற்றும் வாடிக்கையாளர் மையமான கருவிகள் மற்றும் சேவைகள்

2025 ஆம் ஆண்டானது கம்பனிக்கு அதியுயர் தனிப்பயனாக்கம் நோக்கிய ஒரு பாரிய நகர்வினையும் குறிப்பிட்டது. மத்திய வருமானம் ஈட்டுவார்களுக்காக விசேடமாக வடிவமைக்கப்பட்ட புதிய கருவித் தொகுதிகளை நாம் ஆரம்பித்ததுடன்,

இவை தாங்குமை, எளிமை மற்றும் பொருந்துமை என்பவற்றை விளித்துரைக்கின்றன. அதே நேரத்தில், நாம் வழிமுறைகளை மாத்திரமன்றி எமது விநியோக முலோபாயத்தினை மீள்வரையறை செய்ததுடன், எவ்வாறு கருவிகள் விநியோகிக்கப்படுகின்றன, சேவை செய்யப்படுகின்றன மற்றும் அனுபவிக்கப்படுகின்றன என்பன பற்றியும் ஆகும்.

தனிப்பயனாக்கமானது டிஜிட்டல் சேர்க்கை, தனிப்பயனாக்கப்பட்ட சேவை வழங்குதல், வாழ்நாள் ஈடுபாடு, சுகவாழ்வு தடமறிதல் மற்றும் முன்முயற்சியான தொடர்பாடல் என்பவற்றை உள்ளடக்குகின்றன. எமது முலோபாயமானது காப்புறுதிக்கொள்கைகளை விற்பனை செய்வதிலிருந்து வாழ்நாள் முழுவதுமான வாடிக்கையாளர் உறவுகளை முகாமைப்படுத்துவதாகும்.

நிலைபேறுடைமை மற்றும் கு.ச.ஆ.

சொவ்லொஜிக் லைவ் இல் நிலைபேறுடைமையானது இரட்டிப்பு பொருண்மை கொள்கையினூடாக வரையறை செய்யப்படுவதுடன், இது வெளிவாரி குழல் மற்றும் சமூக இடர்களுக்கு எதிராக மீளொழுச்சியினை உறுதிசெய்யும்வேளை நாம் செயலாற்றும் பரந்த செயற்பாட்டு குழுவமைப்பிற்கு சாத்தியமான மற்றும் அளவிடக்கூடிய பங்களிப்பினையும் மேற்கொள்கின்றது.

2025 இன் போது, கம்பனியானது அதன் ஆளுகை கட்டமைப்புகள், கொள்கைகள் மற்றும் வெளிப்படுத்தல்களை உலகளாவிய அறிக்கையிடல் முன்னெடுப்பான SLFRS S1 மற்றும் S2, ஐக்கிய நாடுகள் நிலைபேறுடைமை அபிவிருத்தி இலக்குகள் மற்றும் ஐக்கிய நாடுகள் குளோபல் இம்பெக்ட் என்பவற்றுடன் சீரமைத்தது. காலநிலை தொடர்பான இடர்கள் தற்போது எமது நிறுவன இடர் முகாமைத்துவ கட்டுமானத்தினுள் முறையாக உட்பதிக்கப்பட்டுள்ளன. இவை நீண்டகால நிதியியல் ஸ்திரத்தன்மை, சொத்துச் செயல்திறன் மற்றும் முறைசார் மீளொழுச்சி என்பவற்றின் ஒரு அணிக்கோவையாக வளர்ச்சியடையும் முக்கியத்துவத்தினை பிரதிபலிக்கின்றன.

வருடம் முழுவதும் எமது காப்புறுதியுணர்வர்களில் எமது சேவைகளின் தாக்கத்தினை மதிப்பிடுவதற்கு நாம் நிபுணர்களை ஈடுபடுத்தினோம். இதன் விளைவாக, நாம் பொதுவான சனத்தொகையுடன் ஒப்பிடும்போது எமது காப்புறுதியுணர்வர்களினால் அடையப்பெற்ற மாற்றுத்திறன் செம்மையாக்கப்பட்ட வாழ்நாள் வருடங்களை (DALYs) கணிப்பீடு செய்தோம். எமது காப்புறுதியுணர்வர்கள் நாம் வழங்கும் காப்பீட்டின் விளைவாக, கூட்டாக மேலதிகமாக 5,000 வருடங்கள் ஆரோக்கியமான வாழ்வினை அடைந்துள்ளார்கள் என்பதை அறிவிப்பதில் நாம் பெருமையடைகின்றோம். இது தனிப்பட்ட காப்புறுதியுணர்நர் ஒருவருக்கு அண்ணளவாக 2.5 ஆரோக்கியமான நாட்களுக்கு சமமானதாகும். மேலும், அரசாங்க சுகாதாரப் பராமரிப்பு முறைமைகளிலான சுகாதாரச் சமூகியனை ஒழிப்பது நோக்கி அண்ணளவாக USD 15 மில்லியனை பங்களிப்பு செய்துள்ளோம். எமது வாடிக்கையாளர்களின் நல்வாழ்வினை மேலும் மேம்படுத்துவதற்கும் எமது தாக்கத்தினை அளவிடுவதற்கும் நாம் கடப்பாட்டுடன் உள்ளோம்.

வாடிக்கையாளர் கடப்பாடு

நாம் 1.5 மில்லியன் உயிர்களை பாதுகாத்ததுடன், முதிர்வுகள் மற்றும் ஒப்புவிப்புகள் நீங்கலாக ரூ. 13.6 மில்லியனை செலுத்தியுள்ளதுடன், இது துறையில் காணப்பட்ட அதியுயர் தொகையாகும். இது எமது வாக்குறுதிகளை நிறைவேற்றுவதற்கும் வாடிக்கையாளர் நம்பிக்கையினை பலப்படுத்துவதற்கும் எமது திடமான கடப்பாட்டினை பிரதிபலிக்கின்றது.

இந்தச் சாதனையானது புத்தாக்கம், செயற்பாட்டு தனிச்சிறப்பு மற்றும் வாடிக்கையாளர் மையநிலை என்பவற்றில் எமது முன்னிறுத்தத்தினை வலியுறுத்துகின்றது. தொடர்ச்சியாக எமது கருவிகளை மேம்படுத்துதல் மற்றும் கோரல் செயல்முறைகளை சீரமைப்பதன் மூலம் நாம் மிகவும் முக்கியமான தருணத்தில் நேரத்திற்கேற்ற தடையற்ற உறுதுணையினை உறுதிசெய்கின்றோம். இவை திடமான நிதியியல் ஸ்திரத்தன்மை மற்றும் டிஜிட்டல் இயலுமையாக்கலுடன் மீறுறுதி செய்யப்படுகின்றது.

எமது பணியாளர்களது திறன் உயர்த்துதல்

செயலாக்கமான பங்குபற்றல் மற்றும் மக்களின் பரிணாமமின்றி எவ்விதமான நிறுவன உருமாற்றலும் சாத்தியமாகாது. சொவ்லொஜிக் லைவ் தற்போது ஒரு தனித்துவமான ஊடுருவல் புள்ளியில் நிற்பதுடன், இங்கு டிஜிட்டல் மேடைகள் மற்றும் செயற்கை நுண்ணறிவின் விளைத்திறனான கடைப்பிடித்தலுடாக தனிப்பட்ட ஆக்கத்திறனானது 30-50% ஆல் யாதார்த்தமாக அதிகரிக்கப்படலாம். 2025 இன்போது, கம்பனியானது ஒரு விரிவான, செ.நு. அறிவு, டிஜிட்டல் ஆற்றல் மற்றும் தரவினால் இயக்கப்படும் தீர்மானம் மேற்கொள்ளல் என்பவற்றை மையப்படுத்திய நிறுவன வாரியான திறன் உயர்த்தல் முன்னெடுப்பினை ஆரம்பித்தது. பங்குபற்றலானது அனைத்து செயற்பாடுகள் மற்றும் மட்டங்களுக்கு நிகழ்கப்பட்டதுடன், உருமாற்றலானது தொழில்நுட்ப அணிகளுக்கு மாத்திரம் மட்டுப்படுத்தப்படாது, முழு நிறுவனம் பூராவும் உட்பதிப்பதனை உறுதிசெய்கின்றது. எமது ஆழ்ந்த நம்பிக்கை தெளிவானதாகும்: செயற்கை நுண்ணறிவானது மக்களை மாற்றீடு செய்யாது; மாறாக, செயற்கை நுண்ணறிவினை புரிந்துகொண்டு பயன்படுத்தும் மக்கள் இதனை பயன்படுத்தாதார்களுக்கும் பார்க்க நிலைத்தன்மையாக சிறப்பாக செயலாற்றுவார்கள்.

தொழில்நுட்பம் ஒரு முலோபாய கட்டமானதாக

புலப்படுகின்ற, அளவிடக்கூடிய மற்றும் நிலைபேறுடைய பெறுமதியினை விநியோகிக்கும் தொழில்நுட்பங்களில் தீர்மானமாக முதலீடு செய்வதற்கு சொவ்லொஜிக் லைவ் தயாராய்வுள்ளது. எமது தொழில்நுட்ப நிகழ்ச்சிநிரலானது உட்கட்டமைப்பு விரிவாக்கல் அல்லது முறைமைகளை திரட்டுவதன் மூலம் மாத்திரம் வரையறை செய்யப்படுவதில்லை. ஆனால், வணிகச் செயல்திறனை நேரடியாக பலப்படுத்துகின்ற, விரைவான தீர்மானம் மேற்கொள்கின்ற, உயர்ந்த இடர் முகாமைத்துவம், செலவுச் சிக்கனம் மற்றும் மேம்பட்ட வாடிக்கையாளர் அனுபவம் என்பவற்றால் வரையறை செய்யப்படுகின்றன.

தொழில்நுட்பமானது நிறுவனத்தின் புறநிலையினை செயலாற்றும் ஒரு இயலுமையான செயற்பாடு அல்லது. அது நாம் எவ்வாறு போட்டியிடுகின்றோம், நாம் எவ்வாறு செயலாற்றுகின்றோம் மற்றும்

அதிகரித்த டிஜிட்டல் நிதியியல் சூழலமைப்பில் நாம் எவ்வாறு பெறுமதியினை உருவாக்குகின்றோம் என்பதை வடிவமைப்பதில் அதுவே வணிகமாக மாறியுள்ளது.

பாராட்டுக்கள்

நான் எமது தலைவர், பணிப்பாளர்கள் சபை ஆகியோருக்கு அவர்களது தொலைநோக்கு, பாரபத்தியம் மற்றும் மூலோபாய தலைமைத்துவம் என்பவற்றுக்கு எமது மனமார்ந்த நன்றிகளைத் தெரிவிக்கின்றேன். பதிலளிக்கக்கூடிய மற்றும் துறையின் வாய்ப்புக்களை இருதயமாக கொண்டுள்ள ஒரு ஒழுங்குமுறைமைப்படுத்துபவரை நாம் கொண்டிருப்பது மெய்யாகவே ஒரு தனிச்சலுகையாகும். கம்பனியின் உயர் முகாமைத்துவ அணியானது ஆர்வத்துடன் கடப்பாடுடைய ஒரு முழுமையான கடப்பாட்டு அணியுடன் சேர்த்து எமது வெற்றியின் முதுகெழும்பாய் காணப்படுகின்றது. நான் எமது பங்குதாரர்கள், பங்காளிகள் மற்றும் ஏனைய பங்காளிகளுக்கு அவர்களது தொடர்ச்சியான நம்பிக்கை, கடப்பாடு மற்றும் அசைக்கவியலா உறுதுணைக்கும் எனது நன்றியினைத் தெரிவிக்கின்றேன்.

கூட்டாக, நாம் இலங்கையில் காப்புறுதியின் எதிர்காலத்தை தொடர்ந்து வடிவமைப்போம். இது தனிச்சிறப்பு, புத்தாக்கம் மற்றும் நீண்டகால பெறுமதி உருவாக்கம் என்பவற்றுக்கான பகிரப்பட்ட ஒரு கடப்பாட்டினால் வழிநடத்தப்படுகின்றது. சொவ்லொஜிக் லைவ் இலுள் நடைபெற்றுக் கொண்டிருக்கும் உருமாற்றமானது இலட்சியமிக்க மற்றும் மாற்றவியலாதது என்பதுடன், நிதியியல் சேவைகளில் கம்பனியினை ஒரு புதிய யுகத்தில் முன்னணியில் நிலைப்படுத்தியுள்ளது.

எமது பணியாட்கள், ஆலோசகர்கள், பங்காளிகள், பங்குதாரர்கள் மற்றும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு, நாம் கட்டியெழுப்புவதில் உங்களது நம்பகத்தன்மை, உங்களது வலு மற்றும் உங்களது நம்பிக்கைக்கு நான் நன்றியினைத் தெரிவிக்கின்றேன். முன்னால் உள்ள வருடங்கள் கணிசமான வாக்குறுதியினைக் கொண்டிருப்பதுடன், நாம் மூலோபாய நோக்கினை நிலைபெறுடைய செயற்திறன் மற்றும் நீடித்த நிறுவன பலமாக மாற்றுகின்றோம்.

கையொப்பமிடப்பட்டது

இவ்திகார் ஹாமட்

முகாமைப் பணிப்பாளர்

கொழும்பு, இலங்கை.

06 மார்ச் 2026